

Анализ руководством финансового состояния и результатов деятельности Компании за три месяца, закончившихся 31 марта 2010 и 2009 годы

Заявления прогнозного характера

Настоящий отчет содержит заявления прогнозного характера, касающиеся финансового положения, результатов деятельности и бизнеса Газпром нефти и консолидируемых дочерних обществ. Все заявления, за исключением утверждений о свершившихся фактах, являются или могут рассматриваться в качестве заявлений прогнозного характера. Заявления прогнозного характера представляют собой утверждения о будущих ожиданиях, основанных на текущей ситуации и допущениях руководства, и учитывают известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что фактические результаты, показатели или события будут существенно отличаться от тех, которые содержатся или подразумеваются в настоящем отчете.

Помимо прочего, заявления прогнозного характера содержат утверждения, касающиеся возможного влияния рыночных рисков на Газпром нефть, и утверждения, содержащие ожидания, предположения, оценки, прогнозы, планы и допущения руководства. Такие заявления прогнозного характера определяются наличием следующих терминов и фраз: «подразумевать», «предполагать», «в состоянии», «оценивать», «ожидать», «намереваться», «могло бы», «планировать», «цели», «взгляд», «вероятно», «проект», «будет», «добиваться», «стремиться», «риски», «задачи», «следует» и подобные термины и фразы. Существует множество факторов, которые могут повлиять на будущую деятельность Газпром нефти и привести к существенным отклонениям будущих результатов от тех, которые содержатся в заявлениях прогнозного характера в этом отчете, включая (но, не ограничиваясь) следующие: (а) колебание цен на нефть и газ; (б) изменение спроса на продукцию Компании; (в) изменение курса иностранной валюты; (г) результаты бурения и добычи; (д) оценка резервов; (е) потеря доли рынка и конкуренция в отрасли; (ж) экологические и материальные риски; (з) риски, связанные с определением подходящей для приобретения собственности и активов, а также успешное ведение переговоров и завершение таких сделок; (и) экономические и финансовые рыночные условия в различных странах и регионах; (к) политические риски, отсрочка или ускорение реализации проектов, утверждение и оценка затрат; и (л) изменение торговой конъюнктуры.

Данный отчет подготовлен с целью дать представление о финансовом положении ОАО «Газпром нефть» по состоянию на 31 марта 2010 года, а также результатах деятельности за три месяца, закончившихся 31 марта 2010 и 2009 гг., и должен рассматриваться совместно с соответствующей промежуточной сокращенной консолидированной финансовой отчетностью, подготовленной в соответствии с общепринятыми принципами бухгалтерского учета Соединенных Штатов Америки, и примечаниями к ней.

В данном отчете такие термины как «Газпром нефть», «Компания» и «Группа» в различных вариантах означают ОАО «Газпром нефть» и его дочерние и зависимые общества. Данный отчет представляет финансовое положение и результаты деятельности исходя из консолидированных данных ОАО «Газпром нефть».

Тонны добытой нефти пересчитаны в баррели с использованием коэффициентов, учитывающих плотность нефти на каждом из наших месторождений. Приобретенная нефть, а также иные операционные показатели, выраженные в баррелях, пересчитаны в баррели с использованием коэффициента 7,33 барреля на тонну. Кубические метры пересчитаны в кубические футы с использованием коэффициента 35,31 кубических футов на кубический метр. Баррели нефти пересчитаны в баррели нефтяного эквивалента (барр. н. э.) из расчета 1 баррель на барр. н. э., кубические футы пересчитаны в барр. н. э. из расчета 6 тысяч кубических футов на барр. н. э.

Основные финансовые и операционные результаты

	За три месяца, закончившихся 31 марта		Изменение, %
	2010	2009	
Выручка (млн. долларов США)	7 296	4 242	72,0
ЕВИГДА (млн. долларов США)	1 586	958	65,6
Добыча углеводородов с учетом доли в зависимых обществах, учитываемых по методу долевого участия (млн. баррелей)	94,63	85,91	10,2
Объем переработки на собственных НПЗ и НПЗ зависимых обществ, учитываемых по методу долевого участия (млн. тонн)	8,96	7,38	21,4

Производственные сегменты

Деятельность Компании разделена на два основных производственных сегмента:

- Разведка и добыча, который включает в себя разведку, разработку и добычу нефти и газа.
- Переработка, маркетинг и сбыт, который включает в себя переработку сырой нефти, покупку, продажу и транспортировку нефти и нефтепродуктов

В основном деятельность Компании осуществляется на территории России, а также частично ведется в Сербии, Анголе, Италии, Казахстане, Кыргызстане, Таджикистане и Белоруссии.

Оба сегмента зависят друг от друга; часть выручки одного сегмента является частью затрат другого сегмента. В частности, ОАО «Газпром нефть», как холдинговая компания покупает нефть у своих добывающих дочерних обществ, часть из которой перерабатывается на нефтеперерабатывающих заводах Компании и других нефтеперерабатывающих заводах; оставшаяся часть нефти в основном экспортируется через 100% дочернюю экспортно-торговую компанию. Нефтепродукты реализуются на международном и внутреннем рынках через сбытовые дочерние общества Компании. В большинстве случаев трудно определить рыночные цены на нефть на внутреннем рынке из-за значительного внутригруппового оборота в рамках вертикально интегрированных нефтяных компаний. Цены, устанавливаемые для внутригрупповой покупки нефти, отражают сочетание таких рыночных факторов как мировые цены на нефть, затраты на транспортировку, стоимость переработки нефти, потребность отдельных дочерних обществ в капитальных вложениях и прочих факторов. Соответственно, результаты деятельности отдельно взятых сегментов не обязательно отражают финансовое состояние и результаты деятельности каждого сегмента. По этой причине мы не анализируем каждый сегмент отдельно. Финансовая информация по операционным сегментам отражена в Примечании 20 к промежуточной сокращенной консолидированной финансовой отчетности.

Изменения в структуре Группы

2009/2010

Malka Oil

4 февраля 2010 года ОАО «Газпром-нефть» завершила сделку по приобретению 100% акционерного капитала ООО «СТС-Сервис», компании, предыдущим владельцем которой являлась Malka Oil AB. Сумма сделки составила 820 миллионов шведских крон (около 114 миллионов долларов США).

ООО «СТС-Сервис» является владельцем Блока 87 в Томской области, включающего Западно-Лугинетское месторождение, в данный момент находящееся на стадии разработки, Нижнелугинетское месторождение и часть Шингинского месторождения. Запасы категории С1+С2 составляют 11,5 млн. тонн, а также 11 перспективных структур. Месторождения находятся в непосредственном соседстве с Шингинским месторождением, разрабатываемым дочерней компанией ОАО «Газпром нефть» ООО «Газпромнефть-Восток», которая в дальнейшем интегрирует ООО «СТС-Сервис» в свою структуру.

Sibir Energy (Sibir)

Начиная с 23 апреля 2009 года (дата, с которой ОАО «Газпром нефть» начала приобретение акций компании «Sibir Energy plc») и заканчивая 23 июня 2009 года, Компания потратила 1 057 миллионов фунтов стерлингов (примерно 1 659 миллионов долларов США) на покупку 54,71% обыкновенных акций «Sibir Energy plc». Приобретение акций обеспечило Компании прямой контроль над «Sibir Energy» и косвенный контроль над Московским НПЗ, увеличив эффективную долю владения заводом с 38,63% до 59,75%.

«Sibir Energy plc» - вертикально интегрированная компания, добывающие активы которой находятся в Западной Сибири, а перерабатывающие и сбытовые - в Москве и Московской области. Основные добывающие активы компании включают в себя ОАО «Магма» (95% акций принадлежит Sibir Energy) и 50% долю участия в совместном предприятии с Royal Dutch Shell Салым Петролеум Девелопмент (SPD). Текущая добыча Sibir Energy превышает 80 000 баррелей нефти в сутки. Кроме того, Sibir Energy владеет 38,63% в Московском НПЗ, который находится в совместном управлении Sibir Energy и ОАО «Газпром нефть», а также сетью из 134 заправочных станций в Москве и Московской области через ОАО «МТК» и ОАО «Моснефтепродукт».

Naftna Industrija Srbije (NIS)

В феврале 2009 года ОАО «Газпром нефть» завершила сделку по приобретению 51% доли сербской нефтяной компании Naftna Industrija Srbije ("NIS"). Сумма сделки составила 400 млн. евро. Соглашением также предусмотрена программа реконструкции и модернизации перерабатывающих мощностей NIS до 2012 года в размере 547 млн. евро. В рамках данной программы будут реализованы мероприятия по повышению качества производимых нефтепродуктов до европейских стандартов ("Евро-5").

Chevron Italia S.p.A. brand in Bari (Italy)

ОАО «Газпром нефть» приобрела у Chevron Global Energy 100% завода по производству масел и смазок Chevron Italia S.p.A. в городе Бари (Италия). Мощность завода составляет до 30 тыс. тонн масел и 6 тыс. тонн смазочных материалов в год. Ассортимент продукции включает в себя 150 наименований масел для легкового и коммерческого транспорта, а также масел промышленного назначения. Мощности завода позволяют выпускать 25 наименований специальных высокотехнологичных смазок, используемых, в том числе, при проведении буровых работ. В соответствии с соглашением, Компания Chevron Global Energy передает дочернему обществу ОАО «Газпром нефть» - «Газпромнефть Лубрикантс Италия С.п.А.» лицензию на использование технологий производства масел и смазочных материалов, а также патентные права на 2 года на торговую марку «Техасо» в Италии. В дальнейшем, продукцию завода под брендом "Газпром нефть" компания намерена реализовывать как на итальянском, так и на российском рынках.

Основные макроэкономические факторы, влияющие на результаты деятельности

Основные факторы, влияющие на результаты деятельности Компании, включают:

- Изменение рыночных цен на нефть и нефтепродукты;
- Изменение курса российского рубля к доллару США; инфляция;
- Налогообложение;
- Изменение тарифов по транспортировке нефти и нефтепродуктов.

Изменение рыночных цен на нефть и нефтепродукты

Цены на нефть и нефтепродукты на мировом и российском рынках являются основным фактором, влияющим на результаты деятельности Компании. В первом квартале 2010 года цена на нефть марки Brent выросла на 71,8% до 76,36 долларов США за баррель, по сравнению с 44,46 долларами США за баррель в аналогичном периоде 2009 года.

В начале 2009 года стоимость нефти марки Brent снижалась вплоть до ее минимального значения в 39 долларов США (на 18 февраля 2009 г.). С конца марта 2009 года цена на нефть стабильно повышалась и достигла максимального значения в 80 долларов США (на 1 декабря 2009 г.). Рост цен на нефть в 2009 году был обусловлен восстановлением мировых рынков, благодаря денежным вливаниям, проводимым крупнейшими центральными банками, а также другим мерам, направленным на восстановление глобальных рынков капитала. Также цены на нефть получили поддержку за счет сокращения потоков нефти из стран-членов ОПЕК с 1 января 2009 года.

Следующая таблица представляет информацию о средних ценах на нефть и нефтепродукты на международном и внутреннем рынках за анализируемые периоды:

	За три месяца, закончившихся 31 марта		Изменение, %
	2010	2009	
Международный рынок	(в долларах США за баррель, за исключением цифр в процентах)		
Brent	76,36	44,46	71,8
Urals Spot (среднее Med. + NWE)	75,36	43,69	72,5
	(в долларах США за тонну, за исключением цифр в процентах)		
Бензин Premium (среднее NWE)	726,31	409,96	77,2
Naphtha (среднее Med. + NWE)	700,52	374,99	86,8
Дизельное топливо (среднее NWE)	646,44	439,03	47,2
Gasoil 0,2% (среднее Med. + NWE)	634,14	402,37	57,6
Мазут 3,5% (среднее NWE)	436,85	223,79	95,2
Внутренний рынок*	(в долларах США за тонну, за исключением цифр в процентах)		
Высокооктановый бензин	657,67	438,34	50,0
Низкооктановый бензин	538,69	343,55	56,8
Дизельное топливо	486,08	395,68	22,8
Мазут	237,37	120,75	96,6

Источник: Platts (международный рынок), Кортес (внутренний рынок).

* Внутренние цены указаны без НДС

Изменение курса российского рубля к доллару США и инфляция

Значительная часть выручки Компании от продажи нефти и нефтепродуктов поступает в долларах США, однако, большая часть расходов осуществляется в российских рублях. Поэтому укрепление курса рубля к доллару США отрицательно влияет на результаты деятельности Компании, что частично компенсируется увеличением выручки от продаж в России, выраженной в рублях. В течение первого квартала 2010 года рубль укреплялся по отношению к доллару США в номинальном выражении, что оказало негативный эффект на операционную прибыль Компании. Для того, чтобы ослабить эффект от колебания курса рубля по отношению к доллару США Компания использует производные финансовые инструменты. См. Примечание 17 к промежуточной сокращенной консолидированной финансовой отчетности.

Следующая таблица представляет информацию об изменениях обменного курса и инфляции за анализируемые периоды:

	За три месяца, закончившихся 31 марта	
	2010	2009
Индекс потребительских цен (ИПЦ), %	3,2	5,4
Индекс цен производителей (ИЦП), %	2,7	40,4
Курс рубля к доллару США по состоянию на конец периода	29,36	34,01
Средний курс рубля к доллару США за период	29,89	33,93
Реальное укрепление (обесценение) курса рубля к доллару США, %	6,3	(9,0)
Номинальное укрепление (обесценение) курса рубля к доллару США, в среднем за период, %	13,5	(28,5)

Источник: Центральный банк Российской Федерации, Федеральная служба государственной статистики.

Налогообложение

Следующая таблица представляет информацию о средних действующих ставках налогов, применяемых к нефтегазовой отрасли в России, за указанные периоды:

	За три месяца, закончившихся 31 марта		Изменение, %
	2010	2009	
Экспортная таможенная пошлина			
Нефть (доллар США за тонну)	263,54	112,13	135,0
Нефть (доллар США за баррель)	35,95	15,30	135,0
Легкие и средние дистилляты (доллар США за тонну)	189,88	87,88	116,1
Мазут (доллар США за тонну)	102,28	47,33	116,1
Налог на добычу полезных ископаемых			
Нефть (рубль за тонну)	2 879,93	1 542,89	86,7
Нефть (доллар США за баррель)	13,14	6,20	111,9
Природный газ (рубль за 1 000 кубических метров)	147,00	147,00	-

Ставка экспортной таможенной пошлины на нефть. Ставка экспортной таможенной пошлины на нефть ежемесячно устанавливается Правительством Российской Федерации на основе средней цены нефти смеси Urals за период мониторинга. Периодом мониторинга является период, начиная с 15 календарного дня текущего месяца до 14 календарного дня следующего месяца. Ставка вводится в действие с первого числа следующего календарного месяца после периода мониторинга.

Правительство устанавливает ставку экспортной таможенной пошлины на нефть согласно следующей таблице:

Котировка цены Urals (P), доллар США за тонну	Максимальная ставка экспортной таможенной пошлины
0 - 109,50	0%
109,50 - 146,00	35,0% * (P - 109,50)
146,00 - 182,50	Доллар США 12,78 + 45,0% * (P - 146,00)
>182,50	Доллар США 29,20 + 65,0% * (P - 182,50)

В первом квартале 2010 года экспортная таможенная пошлина на нефть выросла на 135,0% до 35,95 долларов США за баррель по сравнению с первым кварталом 2009 года. Рост в этом периоде был связан, прежде всего, с увеличением цены на нефть марки Urals на 72,5% до 75,36 долларов США за баррель по сравнению с 43,69 долларами США за баррель в первом квартале 2009 года.

Ставка экспортной таможенной пошлины на нефтепродукты. Ставка экспортной таможенной пошлины на нефтепродукты устанавливается Правительством Российской Федерации на основании цен на нефть на международных рынках отдельно для легких и средних дистиллятов и для мазута.

Ставка налога на добычу полезных ископаемых на нефть. Начиная с 1 января 2007 г. ставка налога на добычу полезных ископаемых на нефть (R) рассчитывалась по формуле $R = 419 * (P - 9) * D / 261$, где P – среднемесячная цена Urals на роттердамской и средиземноморской биржах (доллар США/баррель) и D – среднемесячный курс рубля к доллару США. Начиная с 1 января 2009 года (включительно), формула была скорректирована на более высокий уровень цены отсечения: $R = 419 * (P - 15) * D / 261$.

На выработанных месторождениях ставка налога на добычу полезных ископаемых снижается. В случае, если выработанность месторождений, которая определяется как накопленный объем добытой нефти на месторождении (N), деленный на общий объем запасов ($V = A + B + C1 + C2$, в соответствии с российской системой классификации запасов), равна, либо превышает 80%, к базовой формуле расчета НДС применяется специальный коэффициент (C) $(419 * (P - 15) * D / 261 * C)$, где $C = - 3,5 * N / V + 3,8$. Согласно формуле каждый 1% выработанности сверх 80% приводит к уменьшению суммы налога к уплате на 3,5%.

В первом квартале 2010 года ставка налога на добычу полезных ископаемых на нефть увеличилась на 111,9% до 13,14 долларов США за баррель по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что, прежде всего, связано с увеличением средней цены на нефть смеси Urals на 72,5% до 75,36 долларов за баррель по сравнению с 43,69 долларов за баррель в первом квартале 2009 года.

Ставка налога на добычу полезных ископаемых на природный газ. С 1 января 2006 г. ставка налога на добычу полезных ископаемых на природный газ остается постоянной и составляет 147,00 рублей за тысячу кубических метров природного газа.

Транспортировка нефти и нефтепродуктов

Газпром нефть осуществляет транспортировку нефти на экспорт преимущественно через государственную систему трубопроводов, которой управляет ОАО «Транснефть» («Транснефть»). В соответствии с российским законодательством доступ к системе трубопроводов регулируется Министерством промышленности и энергетики России. Пропускная способность системы трубопроводов, как правило, распределяется между пользователями пропорционально их квартальной доле поставок в систему и на основе запросов. Согласно Закону «О естественных монополиях», права на доступ к трубопроводной системе распределяются между нефтедобывающими компаниями и их головными компаниями пропорционально объему нефти, добытой и поставленной в трубопроводную систему Транснефти (а не только пропорционально объемам добываемой нефти).

В настоящее время Федеральное агентство по энергетике утверждает ежеквартальные планы, где указываются точные объемы нефти, которые каждый производитель нефти может закачать в систему Транснефти. Как только права доступа распределены, как правило, производители нефти не могут увеличить предоставленную им пропускную способность в экспортной трубопроводной системе, хотя они имеют ограниченную возможность изменять маршруты транспортировки. Производителям нефти, обычно, разрешается передавать свои права доступа другим сторонам. Альтернативный доступ к международным рынкам минуя систему «Транснефть» может осуществляться по железной дороге, танкерами, а также с использованием собственной экспортной инфраструктуры нефтяных компаний.

Большая часть добываемой Компанией нефти классифицируется как Siberian Light или «SILCO» и, в сравнении со средними показателями российской нефти, имеет плотность ниже средней 34,20 градусов в единицах API или 830-850 кг/м³ и содержит серу на уровне ниже среднего 0,56%. Несмешанная с другой российской нефтью нефть, добытая Компанией, могла бы продаваться с премией к цене Urals. Тем не менее, это преимущество теряется, т.к. при транспортировке через

магистральную трубопроводную систему нефть, добытая Компанией, смешивается с нефтью других российских компаний.

Компания экспортирует SILCO через Туапсе по специальному трубопроводу, предназначенному для данного типа нефти.

В первом квартале 2010 года Компания поставила 49,0% от общего объема экспорта нефти через порты Балтийского моря (главным образом, Приморск); 25,5% нефти экспортировано через трубопровод «Дружба», принадлежащий Транснефти (в основном, в Германию, Польшу и Чешскую республику); 16,8% нефти перевезено через порты Черного моря Новороссийск и Туапсе, а 8,7% нефти экспортировано по недавно открытому транзитному трубопроводу Восточная Сибирь-Тихий океан (ВСТО) через порт Козьмино.

Транспортировка нефтепродуктов по России осуществляется по железной дороге и по трубопроводной системе ОАО «Транснефтепродукт». Российскими железными дорогами владеет и управляет ОАО «Российские железные дороги». Обе компании принадлежат государству. Кроме транспортировки нефтепродуктов ОАО «Российские железные дороги» оказывает нефтяным компаниям услуги по транспортировке нефти. Мы транспортируем большую часть наших нефтепродуктов железнодорожным транспортом.

Политика в отношении транспортных тарифов определяется государственными органами для того, чтобы обеспечить баланс интересов государства и всех участников процесса транспортировки. Транспортные тарифы естественных монополий устанавливаются Федеральной службой по тарифам Российской Федерации («ФСТ»). Тарифы зависят от направления транспортировки, объема поставок, расстояния до пункта назначения и нескольких других факторов. Изменения тарифов зависят от инфляции, прогнозируемой Министерством экономического развития Российской Федерации, потребности владельцев транспортной инфраструктуры в капитальных вложениях, прочих макроэкономических факторов, а также от окупаемости экономически обоснованных затрат, понесенных естественными монополиями. Тарифы пересматриваются ФСТ не реже одного раза в год, включая тарифы на погрузочно-разгрузочные работы, перевалку, перевозку и другие тарифы.

Большинство российских нефтедобывающих регионов удалены от основных рынков нефти и нефтепродуктов. Вследствие этого, доступ нефтедобывающих компаний к рынкам сбыта зависит от степени диверсификации транспортной инфраструктуры и доступа к ней. В результате, затраты на транспортировку являются важным макроэкономическим фактором, влияющим на наши результаты.

Добыча нефти, газа и производство нефтепродуктов

Добыча нефти

Газпром нефть занимается разведкой, разработкой и добычей нефти и газа, главным образом, на месторождениях, расположенных в Ямало-Ненецком и Ханты-Мансийском автономных округах, Омской и Томской областях. Деятельность Компании по добыче нефти, в основном, осуществляется тремя ее дочерними компаниями-операторами: ОАО «Газпромнефть-Ноябрьскнефтегаз» («Ноябрьскнефтегаз»), ООО «Газпромнефть-Хантос» («Хантос») и ООО «Газпромнефть-Восток» («Восток») и двумя новыми дочерними компаниями-операторами: ООО «Газпромнефть-Ямал» («Ямал»), которая занимается разведкой и разработкой нефтяных месторождений ОАО «Газпром» (основной акционер Компании) и ООО «Газпромнефть-Ангара» («Ангара»), которая занимается разведкой и разработкой новых нефтяных месторождений Компании в Восточной Сибири.

Ноябрьскнефтегаз, основное добывающее дочернее общество Газпром нефти (41% общих доказанных запасов Компании по PRMS) разрабатывает около 30 месторождений в Ямало-Ненецком и Ханты-Мансийском автономных округах и добывает около 60% всей производимой Компанией нефти.

Хантос добывает нефть на месторождении Зимнее в Ханты-Мансийском автономном округе и в Тюменской области, а также оказывает операторские услуги ООО «Сибнефть-Югра» («Сибнефть-Югра»). Сибнефть-Югра, владеет лицензиями на добычу на двух месторождениях: Приобское и Пальяновское в Ханты-Мансийском автономном округе. Приобское месторождение - одно из самых больших и самых перспективных нефтяных месторождений Компании. Его запасы составляют 46% общих доказанных запасов Компании по PRMS. Его активная разработка началась в 2004 году. К

концу первого квартала 2010 Приобское месторождение производило около 31% от всей добываемой Компанией нефти

Восток является оператором по добыче нефти на Западно-Крапивинском месторождении в Омской области, а также на Арчинском, Шингинском и Урманском месторождениях в Томской области. Все эти месторождения формируют новый производственный центр, дающий ежегодный прирост добычи нефти около 5% от всей добываемой Компанией нефти. После приобретения активов компании Malka oil в феврале 2010 года Восток будет выступать оператором на принадлежащих компании месторождениях.

Naftha Industrie Serbie (NIS) занимается разведкой и добычей нефти и газа на территории Сербии, а также имеет 7% долю в контракте концессии на территории Анголы. Нефть, добываемая в Сербии, направляется, прежде всего, на нефтеперерабатывающие заводы NIS.

Славнефть, которая на паритетной основе управляется Газпром нефтью и ТНК-ВР, разрабатывает запасы в Уральском федеральном округе и занимается разведкой в Сибирском федеральном округе.

Томскнефть, которая на паритетной основе управляется Газпром нефтью и Роснефтью, имеет лицензии на разработку месторождений в Томской области и Ханты-Мансийском автономном округе.

В результате приобретения Sibir Energy plc Компания одновременно получила контроль над добывающим предприятием Sibir Energy Магма и 50,0% долей в активе Салым Петролеум Девелопмент (SPD), совместном предприятии Sibir Energy и компании Royal Dutch Shell.

Следующая таблица представляет добычу Компании за указанные периоды:

(млн. баррелей)	За три месяца, закончившихся 31 марта		Изменение, %
	2010	2009	
Добыча нефти дочерними предприятиями	55,96	53,92	3,8
Доля Компании в добыче зависимых обществ, учитываемых по методу долевого участия	33,64	27,31	23,2
Итого добыча нефти	89,60	81,23	10,3

В первом квартале 2010 года добыча нефти Компанией (включая долю компании в добыче зависимых обществ, учитываемых по методу долевого участия) выросла на 10,3% до 89,60 млн. баррелей (12,14 млн. тонн) по сравнению с первым кварталом 2009 года. Рост был обусловлен приобретением 50% доли Салым Петролеум Девелопмент (SPD) в июне 2009 года.

Следующая таблица отражает покупку нефти за указанные периоды:

(млн. баррелей)	За три месяца, закончившихся 31 марта		Изменение, %
	2010	2009	
Покупки нефти в России	7,17	7,19	(0,3)
Покупки нефти на международном рынке	4,88	3,54	37,9
Итого покупки нефти	12,05	10,73	12,3

* Покупки нефти в России не включают покупки у зависимых обществ Славнефть, Томскнефть и Салым Петролеум Девелопмент (SPD), учитываемых по методу долевого участия.

В первом квартале 2010 года Компания значительно увеличила объемы покупки нефти на 12,3% до 12,05 миллионов баррелей (1,64 миллиона тонн) по сравнению с аналогичным периодом 2009 года в связи с увеличением объемов торговой деятельности.

Добыча газа

В первом квартале 2010 года Компания добыла 0,85 млрд. кубических метров попутного и природного газа (включая долю в добыче газа зависимых обществ, учитываемых по методу долевого участия), что на 7,6% больше по сравнению с 0,79 млрд. кубических метров попутного и природного газа, добытых в первом квартале 2009 года. Рост связан с программой Компании по утилизации попутного газа, которая описана ниже и приобретениям новых активов в течение 2009 года.

В феврале 2008 года Газпром нефть приняла среднесрочную программу по утилизации попутного газа, направленную на повышение эффективности его использования, минимизацию рисков, связанных с защитой окружающей среды и налогообложением, и увеличение выручки от продажи дополнительных объемов попутного газа и продуктов его переработки. В частности, программой предусмотрено строительство инфраструктуры для транспортировки попутного газа с Шингинского и Южно-Приобского месторождений, ввод в эксплуатацию 2-ой очереди Южно-Приобской газовой турбинной электростанции (ГТЭС) и внедрение комплексной автоматизированной системы управления забором попутного нефтяного газа.

Производство нефтепродуктов

Следующая таблица отражает производство нефтепродуктов Компанией за указанные периоды:

(в млн. тонн)	За три месяца, закончившихся 31 марта		Изменение, %
	2010	2009	
Производство нефтепродуктов на НПЗ Компании в России	6,29	4,10	53,4
Производство нефтепродуктов на НПЗ Компании за рубежом	0,58	0,46	26,1
Производство нефтепродуктов на НПЗ зависимых обществ, учитываемых по методу долевого участия	1,58	2,33	(32,2)
Всего производство нефтепродуктов	8,45	6,89	22,6
Покупка нефтепродуктов в России и странах СНГ	0,27	0,29	(6,9)
Покупки нефтепродуктов на международном рынке	0,08	0,18	(55,6)
Итого покупка нефтепродуктов	0,35	0,47	(25,5)

В первом квартале 2010 года Компания увеличила объем производства нефтепродуктов на 22,6% до 8,45 млн. тонн по сравнению с 6,89 млн. тонн за первый квартал 2009 года. Увеличение связано, прежде всего, с программой модернизации нефтеперерабатывающих заводов и приобретениями новых активов в 2009 году.

Компания перерабатывает нефть, добытую либо закупленную на внутреннем рынке, преимущественно на Омском НПЗ, Московском НПЗ и ЯНОСе. Газпром нефть владеет Омским НПЗ и имеет доступ к ЯНОСу пропорционально своей доле участия в зависимых обществах. В результате приобретения 54,71% доли в компании Sibir Energy Компания получила контроль над Московским НПЗ, увеличив свою эффективную долю в заводе с 38,63% до 59,75%.

Перерабатывающие подразделения NIS состоят из двух заводов в городах Панчево и Нови-Сад с суммарной мощностью первичной переработки 7,2 млн. тонн нефти в год, включая 5,2 млн. тонн в Панчево и 2,0 млн. тонн в Нови-Сад. Данные нефтеперерабатывающие заводы также предоставляют 3-м лицам услуги по переработке нефти на основании договоров процессинга, в соответствии с которым заказчики поставляют нефть и необходимые химреагенты на нефтеперерабатывающие заводы и оплачивают стоимость переработки. Объем переработки на давальческих условиях составляет менее 20% от

общего объема переработки. Кроме того, НИС является крупнейшим поставщиком нефтепродуктов на сербский рынок.

Компания реализует собственную нефть и нефтепродукты на экспорт в основном через Gazprom Neft Trading GmbH - дочернее общество в Австрии, являющееся экспортным трейдером.

Газпром нефть реализует нефтепродукты в России и СНГ, главным образом, через 25 дочерних обществ. Большинство из этих дочерних обществ являются розничными сбытовыми компаниями, которые осуществляют оптовую реализацию нефтепродуктов, а также занимаются розничной реализацией через автозаправочные станции. ЗАО «Газпромнефть-Аэро», ООО "Газпромнефть-Смазочные материалы" и ООО "Газпромнефть Марин Бункер" специализируются на продаже специфических видов нефтепродуктов.

На конец первого квартала 2010 года розничная сеть Компании в России и странах СНГ насчитывала 956 заправочных станций, работающих под различными брендами, а приобретение компаний Sibir и NIS добавило к ним еще 612 точек розничных продаж. В середине 2009 года была запущена программа консолидации и ребрендинга заправочных станций Компании на территории России под торговой маркой «Газпромнефть». Широкомасштабный проект создания унифицированной сети заправочных станций включает в себя модернизацию более 1000 станций в 14 территориальных субъектах Российской Федерации в период с 2009 по 2012 год. Ожидается, что инвестиции в комплексную программу по ребрендингу заправочных станций составят около 7 млрд. рублей в течение ближайших трех лет.

Запуску проекта предшествовал комплекс подготовительных работ, включая унификацию управленческих и организационных принципов во всех территориальных сбытовых организациях «Газпром нефти». Для заправочных станций под своим брендом «Газпром нефть» разработала несколько форматов дизайна в соответствии с размером и функциональной интерпретацией торговой точки. Речь идет также и о переподготовке обслуживающего персонала, расширении комплекса услуг, установке компьютерной сети, и т.д. Данная программа найдет отражение в увеличении объема продаж на одну АЗС, а также увеличением маржи в ходе реализации программы по ребрендингу в течение следующих нескольких лет.

Результаты деятельности

Следующая таблица представляет результаты деятельности Компании за три месяца, закончившиеся 31 марта 2010 и 2009:

(млн. долларов США)	За три месяца, закончившихся 31 марта	
	2010	2009
Выручка		
Реализация нефтепродуктов, нефти и газа	7 117	4 131
Прочая реализация	179	111
Итого	<u>7 296</u>	<u>4 242</u>
Расходы и прочие затраты		
Себестоимость приобретенных нефти, газа и нефтепродуктов	1 624	819
Операционные расходы	460	377
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	360	271
Транспортные расходы	601	447
Износ, истощение и амортизация	352	337
Экспортные пошлины	1 584	640
Налоги, кроме налога на прибыль	1 207	673
Расходы на геологоразведочные работы	19	43
Расходы по прочей реализации	85	82
Итого	<u>6 292</u>	<u>3 689</u>
Операционная прибыль	1 004	553
Прочие доходы (расходы)		
Доходы от долевого участия в зависимых обществах	20	52
Проценты к получению	19	22
Проценты к уплате	(94)	(49)
Прочие доходы (расходы), нетто	(30)	(23)
(Отрицательная) положительная курсовая разница, нетто	49	(166)
Итого	<u>(36)</u>	<u>(164)</u>
Прибыль до налогообложения	968	389
Расходы по налогу на прибыль	204	98
Расход (доход) по отложенному налогу на прибыль	(25)	(47)
Итого	<u>179</u>	<u>51</u>
Чистая прибыль	789	338
Минус: чистая прибыль, относящаяся к неконтролируемой доле в дочерних обществах	(62)	(3)
Чистая прибыль, относящаяся к ОАО «Газпром нефть»	<u>727</u>	<u>335</u>

Выручка

Следующая таблица представляет выручку за указанные периоды

(млн. долларов США)	За три месяца, Закончившихся 31 марта		Change %
	2010	2009	
Нефть			
Экспорт	2 108	1 253	68,2
СНГ	242	159	52,2
Внутренний рынок	-	33	(100,0)
Итого реализация нефти	2 350	1 445	62,6
Газ	79	32	146,9
Нефтепродукты			
Экспорт	2 332	1 295	80,1
СНГ	212	151	40,4
Внутренний рынок	2 144	1 208	77,5
Итого реализация нефтепродуктов	4 688	2 654	76,6
Прочая реализация	179	111	61,3
Итого выручка	7 296	4 242	72,0

Объем реализации

Следующая таблица представляет объемы реализации за указанные периоды:

	За три месяца, закончившихся 31 марта		Change %
	2010	2009	
Нефть (млн. баррелей)			
Экспорт	28,59	29,83	(4,2)
СНГ	5,20	6,01	(13,5)
Внутренний рынок	-	1,61	(100,0)
Нефть (млн. тонн)			
Экспорт	3,90	4,07	(4,2)
СНГ	0,71	0,82	(13,4)
Внутренний рынок	-	0,22	(100,0)
Итого реализация нефти	4,61	5,11	(9,8)
Газ (млрд. кубических метров)	1,68	1,04	61,5
Нефтепродукты (млн. тонн)			
Экспорт	3,65	3,06	19,2
СНГ	0,43	0,44	(3,5)
Внутренний рынок	4,46	3,64	22,6
Итого реализация нефтепродуктов	8,54	7,15	19,6

Средние сложившиеся цены реализации

Следующая таблица представляет средние цены реализации Компании на экспорт и на внутренний рынок за указанные периоды:

	За три месяца, закончившихся 31 марта		
	2010	2009	Изменение %
Нефть (долларов США за баррель)			
Экспорт	73,73	42,00	75,5
СНГ	46,54	26,46	75,9
Внутренний рынок	-	20,50	-
Нефть (долларов США за тонну)			
Экспорт	540,51	307,86	75,6
СНГ	340,85	193,90	75,8
Внутренний рынок	-	150,00	-
Нефтепродукты (долларов США за тонну)			
Экспорт	638,45	422,71	51,0
СНГ	493,92	339,58	45,5
Внутренний рынок	480,65	332,12	44,7

В первом квартале 2010 года выручка Компании выросла на 72,0% до 7 296 млн. долларов США по сравнению с 4 242 млн. долларов в первом квартале 2009 года. Увеличение выручки преимущественно связано с ростом цены на нефть и нефтепродукты.

На изменение выручки влияют, в первую очередь, следующие факторы:

- Рост объема добычи нефти и производства нефтепродуктов;
- Рост объема продаж нефти и нефтепродуктов;
- Увеличение средних цен реализации.

Реализация нефти на экспорт

В первом квартале 2010 года выручка от реализации нефти на экспорт выросла на 68,2% и составила 2 108 млн. долларов США по сравнению с 1 253 млн. долларов США в первом квартале 2009 года. Увеличение связано с ростом цен реализации на 75,5%, что было частично компенсировано снижением объемов реализации нефти на экспорт (-4,2%). Увеличение цен является следствием роста цен на нефть марки Urals на 72,5%.

Реализация нефти в СНГ

Выручка от реализации нефти в СНГ выросла на 52,2% и составила 242 млн. долларов США за первый квартал 2010 года по сравнению с первым кварталом 2009 года (159 млн. долларов США). Увеличение произошло, в основном, за счет роста цен реализации на 75,9% (вызванное повышением мировых цен), что было частично компенсировано снижением объемов реализации нефти в СНГ (-13,5%).

Реализация нефтепродуктов на экспорт

В первом квартале 2010 года выручка Компании от реализации нефтепродуктов на экспорт составила 2 332 млн. долларов США, что на 80,1% больше по сравнению с 1 295 млн. долларов США за первый квартал 2009 года. Данное увеличение связано с ростом цен реализации на 51,0% и ростом объемов на 19,2% за указанный период. Рост объемов реализации связан с недавним приобретением Sibir Energy. Рост цен реализации в свою очередь связан с ростом цен на нефть марки Urals на 72,5%.

Реализация нефтепродуктов в СНГ

За первый квартал 2010 года выручка от реализации нефтепродуктов в СНГ выросла на 40,4% или 61 млн. долларов США, что составило 212 млн. долларов США по сравнению с 151 млн. долларов США

за первый квартал 2009 года. Рост связан с увеличением цен реализации на 45,5% с одновременным незначительным падением объемов на 3,5% . Рост цен обусловлен увеличением общих цен реализации.

Реализация нефтепродуктов на внутренний рынок

Выручка от реализации нефтепродуктов на внутренний рынок в первом квартале 2010 года выросла на 77,5% по сравнению с аналогичным периодом 2009 года (1 208 млн. долларов США) и составила 2 144 млн. долларов США. Рост связан с увеличением средних цен реализации на 44,7% и увеличением объемов реализации нефтепродуктов на внутренний рынок на 22,6%. Рост объемов реализации связан с приобретением Sibir Energy в июне 2009 года.

Прочая реализация

Прочая выручка состоит, в основном, из выручки от услуг процессинга, транспортных, строительных, коммунальных и прочих услуг, которая признается в момент, когда продукция передана покупателю, а услуги оказаны, при этом цена услуг может быть определена и отсутствуют существенные неопределенности в отношении того, что реализация имела место.

Прочая реализация составила 179 млн. долларов США за первый квартал 2010 года, что на 61,3% выше, чем за первый квартал 2009 года (111 млн. долларов США) в связи с ростом цен и объемов реализации.

Расходы и прочие затраты

Себестоимость приобретенных нефти, газа и нефтепродуктов

В первом квартале 2010 года себестоимость приобретенных нефти, газа и нефтепродуктов составила 1 624 млн. долларов США, что на 98,3% больше чем за первый квартал 2009 года. Рост обусловлен увеличением цен на нефть и нефтепродукты, а также приобретением Sibir Energy в 2009 году.

Операционные расходы

В следующей таблице представлены операционные расходы за указанные периоды:

(млн. долларов США)	За три месяца, закончившихся 31 марта		Изменение, %
	2010	2009	
Расходы на добычу углеводородов	270	235	14,9
Расходы на переработку на собственных НПЗ	127	77	64,9
Расходы на переработку на НПЗ зависимых обществ, учитываемых по методу долевого участия	63	65	(3,1)
Итого операционные расходы	460	377	22,0

Расходы на добычу углеводородов

Наши расходы на добычу углеводородов включают затраты на сырье и материалы, обслуживание и ремонт добывающего оборудования, оплату труда, топливо и электроэнергию, проведение мероприятий, повышающих нефтеотдачу пластов и другие аналогичные затраты наших добывающих дочерних обществ.

В первом квартале 2010 года расходы Компании на добычу выросли на 14,9% до 270 млн. долларов США, по сравнению с 235 млн. долларов США в первом квартале 2009 года. Рост произошел, в основном, в результате номинального укрепления рубля к доллару США, а также приобретением Sibir Energy и НИС в течение 2009 года.

Средние затраты Компании на добычу углеводородов на баррель нефтяного эквивалента выросли с 4,12 долларов США до 4,53 долларов США или на 10,0% по сравнению с первым кварталом 2009 года.

Расходы на переработку на собственных НПЗ

В первом квартале 2010 года расходы Компании на переработку на собственных НПЗ выросли на 50 млн. долларов США или на 64,9% по сравнению аналогичным периодом 2009 года, в основном, в результате приобретения 51% доли в Naftna Industrija Srbije ("NIS") и установлением контроля над МНПЗ, ставшего дочерним предприятием Компании. Средние затраты Компании на переработку на собственных НПЗ на баррель в данном периоде выросли на 11,2% по сравнению с первым кварталом 2009 года (с 2,14 долларов США до 2,38 долларов США).

Расходы на переработку на НПЗ зависимых обществ, учитываемых по методу долевого участия

В первом квартале 2010 года расходы Компании на переработку на НПЗ зависимых обществ, учитываемых по методу долевого участия, снизились на 3,1% по сравнению с первым кварталом 2009 года. Как уже упоминалось выше, в июне 2009 года МНПЗ перешел в разряд дочерних обществ Компании и его расходы были включены в статью Расходы на переработку на собственных НПЗ, также как и соответствующие объемы за период.

Средние затраты Компании на переработку на НПЗ зависимых обществ, учитываемых по методу долевого участия, на баррель выросли с 3,59 долларов США до 5,12 долларов США или на 42,6% по сравнению с первым кварталом 2009 года.

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы включают общехозяйственные расходы, вознаграждения и оплату труда (за исключением вознаграждений и оплаты труда на наших добывающих дочерних обществах и собственных НПЗ), социальные выплаты, услуги банка, страхование, юридические, консультационные и аудиторские услуги, благотворительность, расходы, связанные с созданием резервов под сомнительную дебиторскую задолженность и прочие расходы.

В первом квартале 2010 года наши коммерческие, общехозяйственные и административные расходы выросли до 360 млн. долларов США (или на 32,8%) по сравнению с первым кварталом 2009 года. Увеличение произошло за счет расширения деятельности Компании и последних совершенных приобретений в 2009 году.

Транспортные расходы

Транспортные расходы включают затраты на доставку нефти и нефтепродуктов до конечного покупателя. Такие затраты состоят из транспортировки по трубопроводу, морского фрахта, железнодорожных перевозок, погрузочно-разгрузочных работ и прочих затрат.

В первом квартале 2010 года наши транспортные расходы выросли на 34,5% по сравнению с аналогичным периодом 2009 года и составили 601 млн. долларов США. Сокращение произошло за счет роста тарифов на фрахт и транспортных тарифов в России, а также приобретения Sibir Energy.

Износ, истощение и амортизация

Расходы на износ, истощение и амортизацию включают истощение нефтегазовых активов и амортизацию прочих основных средств.

В первом квартале 2010 года наши расходы на износ, истощение и амортизацию увеличились на 4,5% и составили 352 млн. долларов США по сравнению с тем же периодом прошлого года. Рост связан с увеличением стоимости амортизируемых активов вследствие реализации программы капитальных вложений Компании.

Экспортные пошлины

Экспортные таможенные пошлины включают платежи за экспорт нефти и нефтепродуктов.

Следующая таблица представляет экспортные таможенные пошлины за анализируемые периоды:

(млн. долларов США)	За три месяца, закончившихся 31 марта		Изменение, %
	2010	2009	
Экспортные таможенные пошлины на нефть	1 061	459	131,2
Экспортные таможенные пошлины на нефтепродукты	523	181	189,0
Итого экспортные таможенные пошлины	1 584	640	147,5

В первом квартале 2010 года экспортные таможенные пошлины выросли до 1 584 млн. долларов США или на 147,5% по сравнению с первым кварталом 2009 года в связи с увеличением цен на нефть марки Urals на 72,5%, а также росту объемов экспорта нефтепродуктов на 19,2%, что было частично компенсировано снижением объемов реализации нефти на экспорт (-4,2%).

Налоги, кроме налога на прибыль

Следующая таблица представляет налоги Компании, кроме налога на прибыль, за указанные периоды:

(млн. долларов США)	За три месяца, закончившихся 31 марта		Изменение, %
	2010	2009	
Налог на добычу полезных ископаемых	697	332	109,9
Акциз	387	287	34,8
Налог на имущество	42	26	61,5
Прочие налоги	81	28	189,3
Итого налоги, кроме налога на прибыль	1 207	673	79,3

В первом квартале 2010 года налоги, кроме налога на прибыль, выросли до 1 207 млн. долларов США, или на 79,3%, по сравнению с аналогичным периодом 2009 года, что обусловлено, главным образом, увеличением на 111,9% ставки налога на добычу полезных ископаемых в связи с ростом цен на нефть марки Urals на 72,5%. Выплаты по акцизу за указанные периоды выросли на 34,8% вследствие увеличения производства нефтепродуктов на 22,6%, что было, в значительной степени, вызвано приобретением Sibir Energy в 2009 году.

Доходы от долевого участия в зависимых компаниях

Компания учитывает инвестиции в аффилированные компании и совместные предприятия по методу долевого участия. Эти компании занимаются, преимущественно, разведкой, добычей и переработкой нефти на внутреннем рынке.

В первом квартале 2010 года доходы от участия в зависимых компаниях сократились на 61,5% до 20 млн. долларов США по сравнению с первым кварталом 2009 года, что было обусловлено амортизацией разницы между справедливой и балансовой стоимостью Salym Petroleum Development (актив Sibir Energy) в размере 63 млн. долларов США.

Проценты к получению

В первом квартале 2010 года и первом квартале 2009 года проценты к получению были примерно на одном уровне. Незначительное снижение на 13,6% связано с низким уровнем депозитов, размещенных в банках в течение 1 квартала 2010 года.

Проценты к уплате

В первом квартале 2010 года проценты к уплате увеличились до 94 млн. долларов США или на 91,8% по сравнению с тем же периодом 2009 года. Рост связан с увеличением размера заемных средств Компании по сравнению с 1 кварталом 2009 года и приобретением Sibir Energy.

Расход по налогу на прибыль

В первых кварталах 2010 и 2009 годов эффективная ставка налога на прибыль составила 18,5% и 13,1% соответственно. Это связано с корректировками потерь от курсовых разниц понесенных в первом квартале 2009 года.

Приведение чистой прибыли к EBITDA (Прибыль до вычета процентов, налога на прибыль, износа и амортизации)

(млн. долларов США)	За три месяца, закончившихся 31 марта	
	2010	2009
Скорректированная EBITDA	\$ 1 586	\$ 958
Доля Компании в EBITDA зависимых обществ	(230)	(68)
Доля в чистой прибыли зависимых обществ	20	52
Положительная (отрицательная) курсовая разница, нетто	49	(166)
Прочие доходы (расходы), нетто	(30)	(23)
Проценты к уплате	(94)	(49)
Проценты к получению	19	22
Износ, истощение и амортизация	(352)	(337)
Прибыль до налогообложения	\$ 968	\$ 389

EBITDA представляет собой прибыль до вычета процентов, налога на прибыль, износа и амортизации. EBITDA является дополнительным финансовым показателем, не предусмотренным ОПБУ США, который используется для оценки деятельности как руководством, так и отраслевыми аналитиками. Руководство полагает, что EBITDA является удобным инструментом для оценки эффективности операционной деятельности Компании, поскольку отражает динамику прибыли без учета влияния некоторых начислений. EBITDA не рассматривается руководством ни как альтернатива чистой прибыли в качестве показателя операционной эффективности Компании, ни как альтернатива каким-либо другим показателям эффективности в соответствии с ОПБУ США, ни как альтернатива движению денежных средств, полученных от операционной деятельности, в качестве показателя ликвидности. ОПБУ США не содержат официального определения EBITDA.

Ликвидность и источники капитала

Движение денежных средств

(млн. долларов США)	За три месяца, закончившихся 31 марта		Изменение, %
	2010	2009	
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности	881	654	34,7
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(673)	(1 307)	(48,5)
Чистые денежные средства, полученные от (использованные в) финансовой деятельности	(282)	351	(180,3)

Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности

В первом квартале 2010 года чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, составили 881 млн. долларов США по сравнению с 654 млн. долларов за аналогичный период 2009 года. Увеличение чистых денежных средств, полученных от операционной деятельности, составило 227 млн. долларов США или 34,7%, вследствие ниже перечисленных причин:

- увеличение прибыли до налогообложения на 579 млн. долларов США;
- снижение рабочего капитала на 290 млн. долларов США
- увеличение налога на прибыль на 128 млн. долларов США

Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности

В первом квартале 2010 года средства, использованные в инвестиционной деятельности, составили 673 млн. долларов США по сравнению с 1 307 млн. долларов США в том же периоде 2009 года (48,5% снижения). Снижение чистых денежных средств на 634 млн. долларов США, использованных в инвестиционной деятельности, связано, преимущественно, со снижением M&A активности в 1 квартале 2010 года по сравнению с аналогичным периодом 2009 года.

Чистые денежные средства, полученные от (использованные в) финансовой деятельности

В первом квартале 2010 года чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности, составили 282 млн. долларов США по сравнению с 351 млн. долларов США чистых денежных средств, полученных от финансовой деятельности, за тот же период 2009 года. Снижение произошло главным образом за счет чистого изменения денежных средств, связанных с получением и погашением кредитов и займов в размере 566 млн. долларов США, а также за счет увеличения выплаты дивидендов на 67 млн. долларов в первом квартале 2010 года по сравнению с аналогичным периодом 2009 года.

Капитальные вложения

Следующая таблица представляет капитальные вложения Компании:

(млн. долларов США)	За три месяца, закончившихся 31 марта		Изменение, %
	2010	2009	
Разведка и добыча	444	362	22,7
Переработка	75	72	4,2
Маркетинг и сбыт	42	43	(2,3)
Прочие	7	4	75,0
Итого капитальные вложения	568	481	18,1

В первом квартале 2010 года капитальные вложения Компании выросли на 18,1% до 568 млн. долларов США по сравнению с первым кварталом 2009 года. Увеличение связано в основном с ростом деятельности в сегменте разведки и добычи на 22,7% до 444 млн. долларов США.

Долговые обязательства

По состоянию на 31 марта 2010 года долгосрочные кредиты и займы Компании составили 5 576 млн. долларов США по сравнению с 5 628 млн. долларов США по состоянию на 31 декабря 2009 года.

Следующая таблица представляет сроки погашения долгосрочных кредитов и займов по состоянию на 31 марта 2010 г. (млн. долларов США):

<u>Год погашения</u>	<u>Сумма к погашению</u>
2011	1 928
2012	1 551
2013	1 804
2014	182
2015 и далее	111
	<u>5 576</u>