

ОАО «Газпром нефть»

Финансовые результаты за 1-й квартал 2013 года 16 мая 2013 года

Анна Сидоркина, Начальник управления по связям с инвесторами

Добрый день, дамы и господа! Мы рады Вас снова приветствовать на нашем конференц-звонке, на котором Вашему вниманию будут представлены финансовые результаты компании за 1 кв.13г. по стандартам МСФО. Разрешите представить участников сегодняшнего конференц-звонка: традиционно с вступительным словом и комментариями по финансовой части выступит заместитель генерального директора по экономике и финансам Алексей Янкевич, о деятельности блока Upstream за 1 кв.13г. расскажет Вадим Яковлев, первый заместитель генерального директора, затем выступит Владимир Константинов, начальник департамента экономики и инвестиций блока Downstream, который расскажет о наших результатах за 1 кв. по блоку Downstream, и затем на сессии вопросов и ответов к нам присоединится начальник департамента стратегического планирования Сергей Вакулenco.

Перед тем, как мы приступим к нашим результатам и комментариям, которые вы сейчас можете видеть на сайте в режиме веб-каста, мне бы хотелось еще раз напомнить, что презентация и все комментарии, которые содержатся в презентации, и все заявления, которые будут сделаны в ходе конференц-звонка, могут содержать и содержат заявления прогнозного характера, которые касаются финансового положения и результатов деятельности блоков и те заявления, за исключением утверждения о свершившихся фактах, являются и могут рассматриваться в качестве заявлений прогнозного характера. Соответственно, заявления прогнозного характера представляют собой утверждения о будущих ожиданиях, основанные на текущей ситуации и допущениях руководства, учитывающие известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что фактические результаты будут существенно отличаться от тех, которые содержались или подразумевались в ходе конференц-звонка.

Спасибо за внимание и разрешите мне передать слово Алексею Янкевичу.

Алексей Янкевич, Член Правления, Заместитель генерального директора по экономике и финансам

Добрый вечер, дамы и господа! Говоря о результатах за 1 кв., нужно отметить, что этот квартал для нефтяных компаний стал не самым благоприятным на фоне коррекции нефтяных цен вниз, одновременно выросли налоги, базовая ставка НДС, ставки акцизов. Кроме того, новогодний подарок нам преподнесла "Транснефть", РЖД и "Транснефтепродукт". В таких условиях сложно было рассчитывать на рост финансовых результатов, но при этом компания продолжает свое развитие и подтверждает статус одной из самых динамичных компаний. Вырос объем добычи углеводородов - рост составил 3,1%; вырос объем переработки; розничные продажи выросли более, чем на 12%. Но, к сожалению, менеджменту не удалось полностью перекрыть все негативные факторы, которые я перечислил, что, собственно, отразилось на наших финансовых результатах. По итогам 1 кв. EBITDA снизилась на 3,2% по отношению к прошлому году, чистая прибыль снизилась более высокими темпами - на 18%. Но здесь правильнее ориентироваться именно на операционную прибыль, так как снижение чистой прибыли сверх динамики EBITDA целиком объясняется неденежными статьями, т.е. по сути 99% от этого снижения - это переоценка кредитного портфеля (нереализованная курсовая разница). Дело в том, что в 1 кв.13г. курс рубля ослабевал, а в 1 кв.12г., наоборот, укреплялся, и, соответственно, если мы уберем этот эффект, то получим практически стабильную чистую прибыль год к году.

Однако помимо краткосрочных результатов важно создавать будущую стоимость компании - это более стратегическая задача. В этом направлении у нас устойчивый прогресс, все наши крупные проекты идут по плану. Началась первая коммерческая реализация нефти с Мессояхского и Новопортовского месторождений по временной схеме вывоза, началась добыча на Южно-Киньяминском месторождении. Мы активно ведем работу по вовлечению в разработку трудно-извлекаемых запасов, так называемых ТРИЗ, в этом направлении у нас подписано соглашение с Shell по разработке Баженовской свиты на нашем совместном предприятии SPD. Пробурена первая скважина на Баженовской свите на другом нашем месторождении – Красноленинском.

По важным событиям Downstream: мы успешно запустили установку гидроочистки дизельного топлива на Ярославском НПЗ, которая позволит увеличить и практически полностью перейти на производство Класса-5.

Говоря о макроэкономической ситуации, основную характеристику я уже дал. В целом ситуация была не очень благоприятной, это видно из графиков: цена на нефть в 1 кв.13г. снизилась по отношению к прошлому году, при этом из-за эффекта запаздывания пошлины (duty lag) ставка экспортной пошлины, наоборот, выросла. То есть, образно говоря, год к году мы попали в некие ножницы и, соответственно, вы видите, что экспортный нетбэк, еще и на фоне роста тарифов на транспортировку, существенно снизился с 52,1 до 44,6 долл/барр. Помимо этого мы видим, что выросли ставки акцизов практически на все классы за исключением Класса-5, что также негативно повлияло на финансовые результаты. При этом я хотел бы подчеркнуть, что макроэкономика может меняться как в худшую сторону, так и в лучшую сторону, важнее смотреть на фундаментальные показатели, такие как реализация крупных проектов.

На этом я хотел бы передать слово Вадиму Яковлеву, руководителю блока Upstream и Первому заместителю генерального директора.

Вадим Яковлев, Заместитель председателя Правления Газпром нефти, Первый заместитель генерального директора

Дамы и господа, добрый день! В целом, результаты первого квартала для блока Upstream компании я считаю вполне успешными: мы продолжили рост по объемам добычи, продвинулись в реализации крупных проектов, а, кроме того, структурировали новое направление развития - договорились с Shell о создании совместного предприятия по работе на Бажене.

Я начну свой доклад с основных событий по нашим текущим активам: направление, исследование и разведка. Отмечу, что мы пробурили первую скважину на Баженовских отложениях Пальяновской площади Краснотеннинского месторождения. Получили неплохой результат - скважина уже два месяца находится в испытании и дает стабильный дебит (около 80 тонн нефти). Бажен является не единственным направлением работы по нетрадиционным запасам. Также мы фактически уже начали бурение на палеозойском карбонате Арчинского месторождения компании "Газпромнефть-Восток". Целью данных работ является отработка технологии бурения, успешной эксплуатации скважин, кроме того, скважина несет геологическую нагрузку. По результатам бурения мы планируем определить мощность пласта палеозойских отложений этого месторождения.

По разработке месторождений отмечу, что мы продвинулись в направлении применения высокотехнологичных операций. Количество стадий ГРП на горизонтальных скважинах мы увеличили с 3-4 до 6-8 операций на скважину, мы начали применять эту технологию для вовлечения в разработку краевых зон, низкопроницаемых коллекторов на Вынгаюхинском и Приобском месторождениях, что позволяет нам успешно и рентабельно вовлекать данные запасы, что ранее, до применения этих технологий, не было возможным. Мы ввели в опытно-промышленную разработку Южно-Киньяминское месторождение. Сделали это очень быстро, после того как получили данный актив от нашей материнской компании.

По газовой программе: общий процент утилизации ПНГ год к году вырос на 11% п. и достиг уровня 77% за счет реализации первой фазы ноябрьского интегрированного проекта - это строительство газопровода и модернизация Вынгапуровского ГПЗ совместно с СИБУР, а также за счет запуска в эксплуатацию вакуумно-компрессорных станций на Вынгапуровском и Вынгаюхинском месторождениях.

Следующий слайд говорит о нашей динамике. Объем добычи по официальным данным, которые публикует ЦДУ ТЭК, вырос на 4,7% год к году. Газпром нефть продемонстрировала лучший показатель роста в отрасли. Этот официальный показатель не учитывает долю в совместных предприятиях, а с учетом долей в совместных предприятиях мы также растем год к году более чем на 3%. Среднесуточная добыча выросла в 1 кв. по отношению к 4 кв.12г., то есть увеличение объемов происходит последовательно и динамично. Рост обусловлен тем, что развиваются наши новые крупные проекты (СеверЭнергия, Оренбург) и кроме того, успешно применяются высокотехнологичные операции на наших зрелых месторождениях. Также существенный вклад в общий объем дает реализация программы по повышению утилизации попутного нефтяного газа.

Следующий слайд демонстрирует объемы высокотехнологичных операций. Общий объем горизонтального бурения квартал к кварталу вырос с 7 скважин в 1 кв.12г. до 30 скважин в 1 кв.13г. Кроме того, вы видите, что меняется и состав этих операций. Мы в большем объеме проводим горизонтальное бурение с многостадийным ГРП, как я уже отмечал, усложняем конструкции этих скважин, увеличивая количество портов, количество стадий ГРП. В 1 кв. также были пробурены 3 горизонтальные скважины с двумя стволами, все эти операции были успешны. Средние дебиты также приведены - 88 тонн в сутки по горизонтальным скважинам с многоступенчатым ГРП, около 90 тонн по двуствольным горизонтальным скважинам.

Следующий слайд говорит о динамике капитальных затрат в разведке и добыче. Традиционно аналитики отмечали, что Газпром нефти удастся поддерживать объемы добычи за счет достаточно высоких удельных капитальных затрат. То, что мы показываем сейчас, это, в общем, совершенно другая картина. На протяжении последних трех лет мы показываем лучшие в отрасли темпы роста добычи, но при этом успешно сдерживаем уровень наших капитальных затрат. За 2 года мы даже снизили CAPEX в добыче. Если посмотреть на следующий слайд, это анализ, который мы провели совместно с одной из консалтинговых компаний, то видно, что по совокупности роста объемов добычи и сдерживанию CAPEX мы являемся лучшими, то есть ценой минимального роста капитальных затрат нам удастся показать лучшие показатели в отрасли по темпам роста добычи.

Далее наши результаты по реализации программы повышения утилизации ПНГ. В 1 кв. мы увеличили показатель процента утилизации на 11% п. год к году. В целом по году мы планируем выйти на уровень близкий к 80% и увеличить общий объем вовлечения ПНГ с уровня 4,2 млрд. м³ до 5,3 млрд. м³. Это прогноз по результатам года. Основные составляющие роста здесь также приведены: это, в основном, реализация проекта в Ноябрьске, повышение утилизации газа в Оренбурге, а также планируемый в течение текущего года запуск компрессорной станции на Приобском месторождении.

Далее отмечу основные события в реализации крупных проектов. По Мессояхе мы завершили полевой сезон, проведены работы по сейсмике 3D в объеме 400 км.², испытали скважины, пробуренные в прошлом году, в результате чего был получен прирост запасов в категории С1 в объеме 25 млн. тонн. По Оренбургу: расширяем узкие места по газовой инфраструктуре, что дает нам возможность без значительных капитальных вложений увеличить объемы добычи и реализации газа. Также мы расширяем программу разбуривания восточного участка Оренбургского месторождения. Это наш основной актив. Месторождение полностью разбуривается горизонтальными скважинами. Мы начали работу на вновь приобретенном Царичанском месторождении. Сейчас реализуется программа пилотного бурения, целью которой является отработка разных вариантов заканчивания скважин. Это и наклонно-направленные скважины и горизонтальные скважины. К настоящему времени уже пробурено 5 скважин, 4 из них освоены. Сейчас мы находимся в процессе принятия решения по расширению программы бурения Царичанского месторождения. В целом получены успешные результаты. Кроме того разворачивается программа геологоразведочных работ на недавно приобретенных активах, это Филатовская площадь и Балейкинское месторождение. По Новопортовскому месторождению: мы закончили программу бурения и ГРП на первом кусте ОПР, кроме того ГРП были произведены и на разведочных скважинах. Получены очень хорошие результаты, дебиты превышают то, что заложено в текущий профиль добычи. В наших текущих планах до осени провести отработку этих скважин, понаблюдать за динамикой дебитов и затем уже принять решение об изменении профиля. Пока есть предпосылки к тому, чтобы улучшить профиль добычи. Мы это будем делать во второй половине года по результатам отработки скважин. Кроме того, мы завершили зимний сезон вывоза нефти с тех скважин, которые были пробурены и эксплуатировались. В общей сложности вывезли больше 10 тыс. тонн. Идут работы по строительству первой пусковой очереди инфраструктуры, напорного нефтепровода и пункта сбора и подготовки нефти на мысе Каменном. По СеверЭнергии отмечу то, что в 1 кв. полностью была загружена вторая линия УКПГ Самбургского месторождения и сейчас текущий объем добычи соответствует имеющимся мощностям. Сейчас мы добываем 13,4 млн. м³ в сутки. По Приразломному месторождению: готовимся к началу пуско-наладочных работ бурового комплекса, план ЛАРН утвержден, сейчас идет приемка всех систем, которые будут задействованы в пуско-наладке, и в ближайшее время планируем начать пуско-наладку бурового комплекса, который будет вестись под нагрузкой, то есть фактически в режиме бурения первой скважины. По Долгинскому месторождению: мы законтраковали всех основных подрядчиков, законтракована буровая платформа, судообеспечение, интегрированные сервисы. Готовимся к тому, чтобы в летний сезон провести бурение первой разведочной скважины.

По зарубежным проектам отмечу, что на Бадре мы закончили бурение второй скважины, испытали один из пяти горизонтов к настоящему времени, это не основной горизонт, по которому мы получили дебит около 2 тыс. баррелей в сутки. В планах до конца года завершить бурение третьей скважины, ввести в эксплуатацию первую очередь инфраструктурных объектов запуска месторождения и начать промышленную сдачу нефти. У меня все по крупным проектам.

Как я уже говорил, в 1 кв. мы подписали соглашение с Shell о работе на Бажене. На слайде, который приведен в презентации, мы говорим об основных параметрах этого соглашения. Наши первоочередные планы – это выход на объем добычи около 1,7 млн. тонн. Это добыча по тем объектам, которые мы уже идентифицировали как интересующие нас в первую очередь в пределах Ханты-Мансийского округа. Необходимым условием, кроме подбора эффективной технологии бурения скважин, является еще и получение налоговых льгот. Работа нами совместно с другими нефтяными компаниями проводится. В общем мы настроены достаточно оптимистично: ожидаем, что к концу года будет принято окончательное решение по необходимому объему льгот для того, чтобы успешно работать на Баженовских залежах.

У меня все, дальше передаю слово Владимиру Константинову, который расскажет о нашей работе в сегменте Downstream.

Владимир Константинов, Начальник Департамента экономики и инвестиций блока Downstream

Добрый вечер, уважаемые дамы и господа. Сначала, как обычно, общая информация об основных событиях 1 кв.13г. и наших планах до конца 2013 года в области Downstream. В 1 кв.13г. года мы увеличили объемы переработки нефти на 1,9%. Казалось бы, показатель количественный, но он отражает эффективность использования нефти, поскольку в настоящее время эффективность переработки превышает эффективность экспорта нефти. Мы продолжили в первом квартале успешную реализацию программы по улучшению качества моторных топлив. В частности, знаковым событием стало введение в действие установки гидроочистки дизельного топлива на Ярославском заводе, причем установка была введена на месяц раньше срока. И одновременно мы работаем в другом серьезном направлении: развитие и повышение качества нашей переработки, это реализация проекта глубины переработки. Здесь знаковым событием является то, что мы начали масштабное выполнение проектно-изыскательских работ по строительству комплекса ЭЛОУ-АВТ, то есть комплекса первичной переработки нефти на Омском НПЗ. В 2013 году мы планируем далее развиваться по этим направлениям, в частности, первоочередным событием является ввод двух установок на Московском НПЗ. 8 мая 2013 г. мы уже пустили в эксплуатацию установку гидроочистки бензинов каткрекинга. А с 1 июня 2013 г. мы планируем ввод в эксплуатацию установки изомеризации на Московском НПЗ. В результате ввода этих двух установок уже в июне на Московском НПЗ фактически весь бензин будет производиться Класса-5, разве, что за исключением периодов ремонта. Одновременно мы разворачиваем широкий спектр проектно-изыскательских работ, в частности до конца года мы должны выполнить значительную часть проектно-изыскательских работ по гидрокрекингу ВГО и установке замедленного коксования на Омском НПЗ. Мы должны начать активную реализацию комплекса проектно-изыскательских работ по сооружению установки глубокой переработки (гидрокрекинг и флексикокинг) на Московском НПЗ. Кроме всего прочего, в спектр наших проектно-изыскательских работ на 2013 год входят работы по проектированию комплексной установки по переработке нефти, в которую включаются установка первичной переработки, гидроочистка, реформинг и установка газофракционирования.

Что касается сбыта, то здесь наша деятельность направлена на повышение эффективности. Достаточно сказать, что в 1 кв.13г. объем розничных продаж моторных топлив вырос вновь на 12,3%. Мы не только увеличиваем объемы продаж, мы совершенствуем нашу сеть: мы ввели в действие 2 автозаправочные станции после строительства, 8 – после реконструкции и 1 – после ребрэндинга. По большому счету, программа ребрэндинга у нас завершена и мы ребрэндируем в основном те станции, которые приобретаем. По направлениям масла, авиатопливо и бункеровка: мы также реализуем политику, с одной стороны, расширения сети, приобретения новых объектов, с другой стороны, совершенствования нашей сети, реконструкции и строительства новых комплексов. В частности по производству масел: мы до конца года собираемся активно работать над второй фазой комплекса фасованных масел на Омском заводе смазочных материалов. По расширению розничной сети: до конца года мы планируем построить 32 АЗС, реконструировать 88 АЗС, приобрести 28 и ребрэндровать 10 АЗС. Среди прочего планируется расширение сети топливозаправочных

комплексов в городах России и ближнего зарубежья, а также приобретение новых объектов, новых танкеров для бункеровки.

Теперь более подробно о переработке: если мы посмотрим на следующий слайд, мы увидим, что общий объем переработки вырос в РФ на 0,9%, общий рост 1,9% достигнут за счет повышения объема переработки за рубежом – на заводах в Сербии и Белоруссии. Что касается российских заводов, то по сравнению с 1 кв.12г. общий рост достигнут прежде всего за счет роста объема переработки на Омском НПЗ. Снижение на 4,5% по Московскому НПЗ вызвано ремонтом, который проводился в марте 2013 года (реконструкция установки гидроочистки). С другой стороны, если мы посмотрим на сравнение с четвертым кварталом, мы увидим рост 10% по Московскому НПЗ. Это связано, прежде всего, с тем, что в 4 кв.12г. проводился масштабный ремонт большой цепочки Московского НПЗ. Кроме всего прочего на различие показателей смежных кварталов оказал влияние фактор сезонности. Что касается качества наших продуктов, то график справа довольно красноречиво показывает, как оно меняется: вместо 25% бензина Класса 4 и 5 в 1 кв.12г., в этом году мы выпустили более 90%. По дизельному топливу также отмечается существенный рост, хотя он и немного ниже. Рост производства бензинов 4 и 5 Класса – это прежде всего результат ввода двух крупных групп установок на Омском НПЗ и Ярославском заводе, это как установки гидроочистки бензина каталитического крекинга, так и установки изомеризации. После ввода в эксплуатацию соответствующих установок на Московском НПЗ еще более существенно увеличится доля нефтепродуктов 4 и 5 Класса в общем производстве моторных топлив компании.

Теперь о распределении нефти. Я уже говорил о том, что эффективность переработки продолжает существенно превышать эффективность экспорта нефти. Мы увидим это, посмотрев на правую часть графика на странице 20. Разница составляет приблизительно 10\$ на баррель. Естественно, все наши усилия направлены на то, чтобы перераспределить как можно больше нашей нефти на более эффективное направление: на переработку и поставку в страны СНГ. Так, в принципе, и произошло. В 1 кв.13г. по сравнению с 1 кв.12г. выросли объемы переработки, выросли объемы поставок на переработку в NIS (Сербия) и в Белоруссию, и, соответственно, увеличились поставки нефти в ближнее зарубежье, экспорт нефти уменьшился.

Что касается результатов по сбыту за 1 кв.13г., то хотелось бы отметить следующее: как обычно, и это уже становится хорошей традицией за последние годы, у нас существенно выросли объемы премиальных продаж. В частности, я уже говорил, что по розничным продажам рост составил 12%. Внушительная цифра средней продажи на АЗС – 17,6 тонн в сутки в 1 кв.13г. в России. Соответственно, достаточно высокими темпами выросли продажи так называемых продуктовых бизнес-единиц. В частности на 20% выросли продажи авиатоплива, на 22% процента выросли продажи масел, на 15% выросли продажи бункеровочного топлива. Соответственно, наши доли на рынках тех продуктов, о которых я говорил, либо существенно увеличились, либо выросли, в зависимости от того, как рос рынок. В планах у нас продолжение наращивания объемов премиальных продаж, нашей доли на рынке премиальных продаж, увеличение количества объектов, которые позволяют нам обеспечить дальнейшее расширение и дальнейшее совершенствование нашей сети.

Спасибо за внимание.

Алексей Янкевич, Член Правления, Заместитель генерального директора по экономике и финансам

Дамы и господа, вернусь к финансовым результатам компании и в целом резюмирую нашу презентацию. Что касается динамики наших основных финансовых показателей, в принципе, я ее уже прокомментировал (выручка, EBITDA). Еще раз остановлюсь на динамике чистой прибыли, чтобы вас не пугала цифра минус 18,2%. Могу сказать, что большая часть – это курсовая разница. В 1 кв.12г. она сыграла положительную роль. Соответственно, эффект от укрепления рубля уменьшил наш валютный кредитный портфель в рублях, эта сумма составила порядка 9 млрд. рублей. Т.е. если убрать курсовую разницу, в 1 кв.12г. мы получим сумму порядка 39 млрд. и, соответственно, вместо снижения 18,2% динамика была бы ровной или даже с небольшим ростом.

Более интересно, наверное, посмотреть на следующие 2 слайда. Это факторный анализ изменения нашей операционной прибыли, именно результаты нашего бизнеса. Как я уже говорил, эффект внешней среды, к сожалению, в первом квартале был негативным, это характерно для всей отрасли. Небольшой рост, который был зафиксирован по нефтепродуктам за счет роста рублевого нетбэка, был более чем компенсирован ростом ставок акцизов. С учетом того, что рынок в 1 кв.13г. был не очень

сильный, большую часть налогового бремени по росту акцизов взяли на себя нефтяные компании, что, соответственно, привело к ухудшению финансового результата. К этому добавилось увеличение транспортных тарифов, рост стоимости электроэнергии год к году, который стал следствием увеличения цен на газ, также увеличение базовой ставки НДС, которое было объявлено ранее и зафиксировано Минфином, что дало дополнительное снижение в 3 млрд. руб. В итоге наши усилия по увеличению объемов, увеличению доходности бизнеса, к сожалению, полностью не компенсировались. И итоге EBITDA снизилась на 3%, но вы видите результаты и других компаний, я думаю, что наш результат будет далеко не самый худший показатель в отрасли.

Следующий слайд – это анализ динамики EBITDA квартал к кварталу, традиционно вас интересует эта динамика, поэтому я также ее прокомментирую. Здесь в общем-то, похожие факторы. Что касается внешней среды, это увеличение налогов и тарифов скачком с 1-го января, соответственно, это также повлияло на динамику первого квартала к четвертому. Это, опять же, рост ставок акцизов, который не нашел отражения в росте цен, рост транспортных тарифов и рост ставки НДС, что частично было компенсировано увеличением объемов переработки и улучшением продуктовой корзины нефтепродуктов с увеличением доходности и проведением мероприятий по повышению эффективности. Но, к сожалению, мы немного не дотянули и в итоге получили динамику с небольшим снижением, практически ровную.

Далее скажу несколько слов о наших денежных потоках. Традиционно мы радуем вас наличием существенного положительного свободного денежного потока (free cash flow). Первый квартал, несмотря на то, что он был непростой, мы также закончили с плюсом. Свободный денежный поток составил 7 млрд. рублей. С учетом инвестиций в наши долевыми проектами, он составил 4,5 млрд. руб. (свободный денежный поток 7 млрд. руб. минус инвестиции в новые проекты 2,5 млрд. руб.). При этом мы погасили часть кредитов за счет имеющейся наличности, соответственно, кредитный портфель сократился и мы получили отрицательный чистый денежный поток.

Более подробно остановлюсь на динамике капиталовложений и инвестиций. В общем-то, динамика инвестиций – это отражение нашего активного развития, поэтому довольно существенный рост инвестиций логичен и обоснован. CAPEX состоит из нескольких сегментов. Начну с нижней части слайда, снизу вверх. Что касается наших brownfields, традиционных активов, то здесь 2 основных фактора роста. Первое – это увеличение количества высокотехнологичных мероприятий, то о чем говорил Вадим Яковлев, это мероприятия, которые дают больший экономический эффект, но стоят дороже, соответственно, это приводит к росту инвестиций. Второй фактор, не менее значимый – это сезонность прошлого года, т.к. год был не очень равномерным. Нам не удалось в первом квартале активно провести ГТМ, соответственно, в первом квартале прошлого года был небольшой провал. Этот год оказался более сбалансированным, мы проводим ГТМ по плану, то есть, если бы погодные условия в прошлом году были бы такими же, то такого роста не было бы. Следующий сегмент – это новые проекты, greenfields. Здесь рост логичен, не буду повторять Вадима Яковлева. Мы активно развиваемся по нашим новым проектам - это Новопортовское месторождение, Курдистан, Оренбург, что безусловно требует больших инвестиций. Что касается переработки, то, как мы вам и обещали, мы видим стагнацию, небольшое снижение. Это следствие окончания нашей первой фазы модернизации НПЗ программы качества. Программа качества подходит к своему завершению, мы завершаем проекты на МНПЗ – там взводятся последние установки по качеству и ряд установок и объектов экологического характера. Дальше мы плавно переходим в следующую фазу – это проекты глубины, соответственно, перед тем, как эта фаза войдет в активную стадию, мы возможно даже увидим небольшой спад с точки зрения инвестиций в переработку. Что касается сбытовой сети, то, в принципе, инвестиции находятся примерно на том же уровне. Сумма не очень значительная в силу сезонных факторов, но наши приоритеты остаются теми же – это реконструкция, ребрендинг, развитие розничной сети и продуктовых бизнес-направлений. Следующие 2 сегмента, это так называемые инвестиции за рамками нашего обычного CAPEX, который вы видите в отчетности. Первая группа – это наши новые проекты, которые являются либо совместными предприятиями и полностью не консолидируются, либо такие особые проекты как Приразломное, где мы не являемся собственниками лицензии и не консолидируем этот проект в нашей отчетности, но такие инвестиции по сути являются авансом, который далее будет учтен в стоимости приобретения активов, как, например, это было с Новопортовским месторождением. Эти инвестиции также выросли, по сути это greenfields, но мы еще эти проекты не консолидируем, в основном это Приразломное и Мессояхское месторождения. В первом квартале мы также сделали несколько небольших M&A, чего практически не было в первом

квартале прошлого года. Это, в основном, приобретение сети OMV на Балканах и вхождение в два небольших энергетических проекта, также в NIS.

Следующий слайд, пожалуйста. Что касается финансовой политики, то приоритеты остаются теми же, мы находимся на стабильном, достаточно низком уровне по соотношению долга к EBITDA. Что касается процентной ставки, то она достаточно низкая и нам удастся ее оптимизировать и дальше. В 1 кв.13г. эффективная ставка составила 3,46%, но самое главное, то чем мы гордимся – это то, что удастся стратегически увеличивать в нашем кредитном портфеле долю долгосрочных инструментов, это наша стратегия. Мы успешно осваиваем новый для нас рынок еврооблигаций, в конце прошлого года мы успешно сделали выпуск. В начале 2 кв.13г. мы также успешно сделали второй выпуск еврооблигаций, уже в евро, хотя это и не попало в первый квартал. В дальнейшем мы нацелены на то, чтобы продолжать оптимизацию кредитного портфеля с точки зрения улучшения его качественных характеристик, увеличения его надежности, и, соответственно, увеличения доли долгосрочных инструментов.

В заключение хотел бы добавить позитива. Надеюсь, что наша дивидендная политика порадует наших инвесторов. В этом году на совете директоров было принято решение увеличить долю чистой прибыли, которую мы выделяем на дивиденды, до 25% от консолидированной чистой прибыли по стандартам IFRS, до этого, я напомним, это было 22%. Мы стремимся быть одними из лучших в отрасли в этой части и стараемся поддерживать этот уровень. Соответственно, вы увидите очень неплохую дивидендную доходность в этом году - порядка 9,3 рублей на акцию. Формально это решение будет принято на годовом собрании акционеров 7 июня, а регистр был закрыт 23 апреля. Помимо увеличения размеров дивидендов, следуя пожеланиям акционеров, мы планируем перейти на выплату промежуточных дивидендов, то есть делать выплаты более часто. Соответственно, уже по итогам 2013 года вы можете ожидать объявления первых промежуточных дивидендов. Это будет по итогам либо 6-ти месяцев, либо 9-ти месяцев.

В заключение я также хотел бы сказать, что несмотря на то, что внешняя среда корректируется в несколько худшую сторону по части цен и есть определенная дополнительная нагрузка по налогам, мы достаточно активно развиваемся и создаем предпосылки для роста финансовых результатов. На долгосрочную перспективу мы рассматриваем для себя цену 95\$ за баррель, поэтому текущий уровень цен нас не пугает. Мы настроены на то, чтобы обеспечивать стабильный рост финансовых результатов в будущем и при такой цене на нефть. Это подтверждает наша успешная реализация новых проектов, которые должны дать прирост финансовых результатов в будущих периодах.

Спасибо за внимание, мы готовы ответить на вопросы.

Сессия вопросов и ответов

Павел Кушнир – Deutsche Bank

Добрый день. Спасибо за презентацию. Вы говорили об использовании новой технологии, об идентификации их использования, соответственно, можно было бы предположить, что именно в последнее время должен быть некоторый дополнительный рост добычи. Однако по данным ЦДУ ТЭК за последние 6 месяцев добыча Газпром нефти упала примерно на 1,3%, добыча Славнефти упала на 4,5%, проблемы продолжают на уровне SPD. То есть я просто пытаюсь понять: если эти технологии помогают вам увеличивать добычу, но при этом у вас падает добыча, то где она падает. Спасибо.

Вадим Яковлев, Заместитель председателя Правления Газпром нефти, Первый заместитель генерального директора

Павел, сложно ожидать рост на каждом активе. Скажем SPD – это актив с тремя месторождениями, которые находятся примерно в одной стадии разработки. Эти месторождения прошли пик, поэтому падение добычи на Салыме является естественным. Что касается Славнефти, то это также актив с объективно падающей добычей. При этом по Славнефти я отмечу, что там ситуация развивается не совсем так, как хотелось бы. Есть ряд организационных проблем, которые мы сейчас решаем. Мы помогаем Славнефти организационно. Что касается применения новых технологий, конечно, для нас главным полигоном является наше собственное предприятие, это Приобское месторождение, месторождения Ноябрьскнефтегаза. Сейчас мы в том числе начинаем более активно тиражировать

применение новых технологий и на наших совместных предприятиях. Буквально в эти дни идет соответствующая дискуссия со Славнефтью. Кроме того мы понимаем, что Салым также требует больше операционного внимания с нашей стороны, хотя в общем-то оператором этого актива является сама команда SPD. Мы понимаем, что специалисты Газпромнефти могут предложить определенные улучшения, что также проводится. Что касается применения новых технологий, мы продолжаем работу, как я сказал, количество и сложность операций увеличивается и мы более активно предлагаем технологии к применению не только на наших основных предприятиях, но и на совместных предприятиях.

Андрей Громадин – JP Morgan

Добрый вечер, спасибо большое за презентацию. У меня главный вопрос по поводу инвестиционной программы: в прошлом году на дне инвестора вы говорили о том, что в этом году CAPEX будет около 7,5 млрд. и в следующем году эта цифра может вырасти до 8,3 – 8,4 млрд. Я понимаю, что это первый квартал, он всегда сезонно, наверное, ниже по инвестициям, но сейчас уже вторая половина 2кв., вы можете сказать, CAPEX по году будет также существенно ниже как и в прошлом году? И если можно, скажите обновленные данные по CAPEX больших проектов таких как Бадра и Приразломное: каким образом CAPEX будет учитываться на балансе в этом году и когда проект (Приразломное) будет получен Газпромнефтью? И второй маленький вопрос: почему Славнефть не консолидируется пропорционально, а Томскнефть и SPD консолидировали? Спасибо.

Алексей Янкевич, Член Правления, Заместитель генерального директора по экономике и финансам

Спасибо за вопрос. Я отвечу на первую и третью часть и попрошу помощи у Вадима Яковлева по конкретным проектам - Приразломное и по Бадра. Что касается общего объема инвестиций, я могу сказать, что наш принцип бизнес-планирования заключается в том, чтобы ставить себе достаточно амбициозные и агрессивные планы. То есть мы стараемся не планировать осторожно, чтобы потом перевыполнять планы, а наоборот, ставить себе достаточно амбициозные цели и это включает в том числе реализацию инвестиционных проектов. Поэтому иногда бывает, что проекты чуть-чуть сдвигаются, иногда нам удается договориться с подрядчиками о том, чтобы не платить авансов или заплатить чуть позже. Соответственно, может так случиться, что CAPEX будет чуть ниже, чем мы заявляли, но радикальной разницы не будет. Если мы заявляли 7,5 млрд., то в этом году мы можем ожидать как минимум 7 млрд. и сейчас мы не видим ни одного проекта, который бы существенно сдвинулся по срокам. Там может быть какая-то сдвижка платежей, но мы находимся в графике.

Что касается консолидации Славнефти, то как вы, наверное, знаете, есть определенные критерии, по которым мы должны консолидировать пропорционально те или иные совместные предприятия. Основная логика заключается в том, что те совместные предприятия, которые по сути, не имеют статуса полностью самостоятельного предприятия компании, как SPD и Томскнефть, где мы полностью принимаем все их объемы нефти, занимаемся продажей, транспортировкой, практически полностью консолидируем их денежные потоки методом cash pooling, то есть, в принципе, это больше похоже не на совместное предприятие, а именно совместную деятельность и это добычные предприятия. В этом, собственно, основная логика их пропорциональной консолидации. Славнефть – это более комплексный актив, это практически вертикально интегрированная компания, включающая upstream и downstream. Там есть довольно мощная команда корпоративного центра, которая управляет этой вертикально интегрированной компанией. У Славнефти собственная финансовая и кредитная политика, она самостоятельно привлекает кредиты и финансирует свою деятельность. Деньги от нее мы получаем только в качестве дивидендов, там нет cash pooling, поэтому по сути это самостоятельное предприятие. В этом случае речь идет именно о совместном предприятии, поэтому Славнефть мы пропорционально не консолидируем.

Вадим Яковлев, Заместитель председателя Правления Газпром нефти, Первый заместитель генерального директора

Я дополню по проектам Приразломное и Курдистан. Финансирование Приразломного сейчас осуществляется в виде займов. Мы ожидаем, что общий объем финансирования по 2013г. составит около двадцати миллиардов рублей - это финансирование достройки платформы и бурение первых трех скважин. Далее эти займы будут учтены при выкупе нами актива. Что касается Бадры, то здесь нет никаких новостей, мы финансируем свою 40% долю, которая находит свое отражение в составе капитальных вложений Газпром нефти. Ожидаемый объем финансирования по Бадре составляет 10

млрд. руб., включает бурение, к концу года, как я уже говорил, мы пробуем 3 скважины, а также затраты на создание первого пускового комплекса, инфраструктуры по подготовке и транспортировке нефти.

Андрей Громадин – JP Morgan

Спасибо большое. У меня еще один небольшой вопрос по 7 млрд, которые упомянул Алексей: это включает Томскнефть и SPD, которые теперь в CAPEX или нет? Спасибо.

Алексей Янкевич, Член Правления, Заместитель генерального директора по экономике и финансам

Да, 7 млрд. – это free cash flow с учетом того, что инвестиции Томскнефть и SPD, уже учитываются пропорционально нашей доле.

Максим Мошков - UBS

Спасибо за презентацию. Я хотел бы также вернуться к новым проектам. Можно ли разбить общий CAPEX за 1 кв. по основным проектам, чтобы было понимание, какой тренд по затратам. И по Бажено, по Красноленинскому месторождению: если я правильно понял, то там стабильный дебит скважины около 80 тонн в сутки и если сравнивать с вашими новыми скважинами в целом по компании, то это порядка 35 тонн в сутки. То есть, в принципе, это очень существенное увеличение, но хотелось бы все-таки знать, какая стоимость скважин была на Красноленинском, чтобы примерно сопоставить скважины по окупаемости. Спасибо.

Алексей Янкевич, Член Правления, Заместитель генерального директора по экономике и финансам

Спасибо за вопрос. Что касается первой части - разбивки по проектам, сейчас такой подробной таблицы по каждому проекту у меня нет. Я могу сказать примерно из чего состоит сумма 2,5 млрд. кап. вложений, которые не консолидируются у нас построчно. Основная сумма - это Приразломное, 1,9 млрд., Мессояха - порядка 300 млн. руб. и прочие проекты. Наша служба по связям с инвесторами обязательно вам предоставит данные по каждому проекту, это не проблема. Что касается скважины на Бажено, я передаю слово Вадиму Яковлеву.

Вадим Яковлев, Заместитель председателя Правления Газпром нефти, Первый заместитель генерального директора

Я дополню по Баженовской скважине Пальяновской площади. Скважина обычная наклонно-направленная, соответственно, уровень её стоимости соответствует среднестатистической скважине, то есть порядка 80 млн. руб., это навскидку. Что касается полученного результата, то он скорее является нехарактерным, нельзя ожидать того, что результат по этой скважине будет типичным для Баженовской залежи. Скорее текущий результат свидетельствует о том, что мы очень удачно выбрали точку бурения для первой скважины и попали в протяженную вертикальную трещину, которая обеспечивает хороший дебит, хорошую проницаемость в той точке, на том участке коллектора, который был выбран для бурения.

Максим Мошков - UBS

Можно уточняющий вопрос по Баженовскому проекту: как будет распределяться добыча между Газпром нефтью и Shell на SPD?

Вадим Яковлев, Заместитель председателя Правления Газпром нефти, Первый заместитель генерального директора

У нас с Shell два проекта, которые предусматривают работу на Бажено. Первый - это существующее совместное предприятие SPD, на базе которого, помимо месторождений традиционной нефти (Верхне-Салымское, Западно-Салымское и Ваделыпское), есть еще проект по перспективным залежам Бажено в ХМАО. Это одна из тех первых точек, где мы начнем работу на Бажено именно в рамках лицензионных участков SPD. Помимо этого мы подписали еще одно соглашение, которое предусматривает работу не только на лицензионных участках SPD. Мы планируем совместно выходить на новые лицензионные участки. Что касается распределения долей в активе, и в том, и в другом случае, это 50 на 50, и в случае SPD, и в случае нового совместного предприятия. И также соглашение предусматривает то, что нефть мы делим в такой же пропорции, в пропорции 50 на 50.

Карен Костянян - Bank of America Merrill Lynch

Здравствуйтесь. Спасибо большое за презентацию. У меня также уточняющий вопрос по СП с Shell: сколько еще разведочных скважин вы пробурите на Бажене в этом и в следующем году? Будете ли вы объявлять о результатах по факту или консолидировано, в конце года? И еще, если вы можете раскрыть такую информацию, то какая сервисная компания используется вами для бурения скважин на Бажене? Спасибо.

Вадим Яковлев, Заместитель председателя Правления Газпром нефти, Первый заместитель генерального директора

Я скажу о наших планах до конца года по работе на Бажене не только в рамках СП с Shell, но и также о наших самостоятельных планах. Мы собираемся пробурить еще 4 скважины на Пальяновской площади и мы пробурим 5 скважин вместе с Shell в рамках SPD. Что касается нового совместного предприятия, то целью текущего года является участие в аукционах, получение лицензионных участков. Что касается непосредственно начала операционной деятельности, то это скорее горизонт следующего года.

Скважина на Пальяновской площади была пробурена ССК (Сибирская Сервисная Компания). И надо отметить, что здесь скорее более важным является не то, кто является буровым подрядчиком, более критичной для достижения результата является технология заканчивания скважин, и вот эту часть работ выполняла компания Schlumberger.

Что касается того, как мы будем делиться с Вами информацией: наверное, будем продолжать рассказывать ежеквартально в ходе конференц-звонков. И что касается нашего СП с Shell, мы, честно говоря, еще не обсуждали с ними этот вопрос, нам предстоит определить это совместно, но я не думаю, что с их стороны будут какие-то возражения на то, чтобы делиться такой информацией.

Иван Хромушин – Газпром банк

Добрый вечер. Я хотел бы попросить прокомментировать снижения объема закупок нефти в первом квартале, является ли этот факт разовым или следует ожидать что-то подобное в следующих кварталах этого года? Кроме того, я хотел бы спросить, рассматривается ли Вами возможность расширения объема предоставления информации по СП, в частности финансовой информации в рамках MD&A: P&L, возможно Cash flows. И заключительный вопрос по налогам: недавно вновь возникла дискуссия касательно возможности увеличения налога обложения, в частности рассматривалась и обсуждались варианты увеличения либо акцизов, либо более раннего увеличения пошлины на мазут, либо ограниченного роста НДС. Последний вопрос, наверное, к Сергею Вакуленко. То есть как вы сейчас видите ситуацию и как видите дальнейшее развитие ситуации? Спасибо.

Алексей Янкевич, Член Правления, Заместитель генерального директора по экономике и финансам

Спасибо за вопрос. Вопрос очень комплексный, поэтому мы ответим вместе с коллегами. На первую часть, что касается закупок, ответит Владимир Константинов, я прокомментирую по поводу консолидации информации по нашим совместным предприятиям, Сергей, собственно, ответит по налогам.

Владимир Константинов, Начальник Департамента экономики и инвестиций блока Downstream

Что касается объема закупок нефти, здесь ответ, наверное, простой. В прошлом году был небывалый рост закупок нефти, так сложилась конъюнктура на рынке. Сейчас таких возможностей закупок на российском рынке нефти нет. С одной стороны, эффективность закупок стала меньше: те компании, у которых мы закупали нефть, увеличили объем переработки, а с другой стороны, они нашли возможность более эффективно поставлять эти объемы нефти на экспорт. То есть наш огромный рост закупок в 1 кв.12 и вообще в 2012 году - это скорее удачное использование ситуации на рынке, а не правило. И ожидать того, что мы с каждым годом будем увеличивать закупки нефти, тем более такими темпами как мы это делали в 2012 году, наверное, не стоит.

Алексей Янкевич, Член Правления, Заместитель генерального директора по экономике и финансам

Отвечая на Ваш вопрос по поводу информации по пропорциональному консолидированию совместному предприятия, действительно в этот раз мы представили информацию только за первый и за четвертый кварталы. Согласен, что это создает, наверное, для Вас дополнительные определенные сложности в построении моделей. У нас были определенные ограничения по времени сбора информации, потому что это требует определенного времени и усилий, но понимая Ваш запрос, постараемся эту информацию обработать, получить и, соответственно, включить в MD&A либо по итогам второго, либо по итогам третьего квартала. То есть в любом случае, мы готовим эту информацию и тем или иным способом передадим Вам эту информацию.

Иван Хромушин – Газпром банк

Извините, ответ касается только пропорционально консолидируемых компаний или в будущем это возможно также и по компаниям, учитываемым по методу долевого участия, например, по Славнефти. Одновременно с вашей отчетностью будет предоставляться отчетность и по другим компаниям, которые у Вас консолидируются на той же основе?

Алексей Янкевич, Член Правления, Заместитель генерального директора по экономике и финансам

Аппетит приходит во время еды. Я понимаю, что хочется максимально подробной информации. Честно говоря, мы никогда не включали в MD&A и не планировали включать подробную информацию по неконсолидируемым совместным предприятиям. Если Вас интересует что-то конкретное, то, наверное, правильнее обратиться в службу Investor Relations. Мы дадим Вам необходимую информацию, если будет такая возможность. Но, честно говоря, я не думаю, что другие компании это делают. Что касается совместных предприятий, на то они и неконсолидируемые компании, поэтому, собственно, информация по ним в той же подробной разбивке как и по консолидируемым компаниям не дается. В общем, будем стараться предоставлять Вам дополнительную информацию.

Сергей Вакуленко, Начальник департамента стратегического планирования

Действительно в последние несколько месяцев сильно оживилась дискуссия по поводу изменений в налогах. Вы в большой мере можете за ней наблюдать, это было и в газетах, и даже в достаточно официальном документе: основные направления налоговой политики, которые Минфин между праздниками разместил на своем информационном сайте, там есть информация в довольно большой мере. Одно из заявлений, которое мы услышали, которое было достаточно важным, что налоговую нагрузку на добычу, по крайней мере, увеличивать не предполагается. У Минфина есть понимание, что это, по всей видимости, как минимум не увеличит добычу, поэтому делать этого не следует. Хотя Минфин начал, конечно, довольно сильно сетовать по поводу того, что когда-то стройная налоговая система в добыче стала калейдоскопичной и что-то по этому поводу надо делать. Впрочем отрасль на это всегда говорит одно и то же слово, что НДС (налог на добавленный доход) решит все наши проблемы, и это стало упоминаться все чаще. Действительно упоминалась концепция налогового маневра, которую Илья Вячеславович Трунин озвучивал, о замещении части экспортной пошлины НДС, при этом, как опять было подчеркнуто, общий уровень налоговой фискальной нагрузки должен сохраниться. Мысль Минфина здесь состоит в том, что может быть имеет смысл в меньшей мере субсидировать российских потребителей нефтепродуктов и в меньшей мере субсидировать, следовательно, таможенный союз, соответственно, это перенос части истинной платы за энергоресурсы, скажем, на конечного потребителя топлива. Опять же, Минфин предлагает это сделать путем разной тонкой настройки этой системы. Если это будет введено, сделать так, чтобы и переработка осталась при своих. Опять таки, было сказано, что целью маневра не является попытка взять каких-то дополнительных денег, по крайней мере с крупных переработчиков. Хотя действительно увеличение переработки на маленьких заводах, так называемых «самоварах», Минфин не радуется. Ускоренное введение пошлины на мазут, в общем, не обсуждалось, по крайней мере серьезно. И надо сказать, что сейчас фаза, грубо говоря, «мозгового штурма» между Минфином, Минэнерго и нефтяными компаниями. Окончательное решение не сформировалось, хотя направления налоговых маневров действительно такие. Что касается акцизов, в действительности ситуация состоит в том, что по крайней мере с точки зрения Минфина решение дифференциации акцизов привело к непредусмотренным последствиям, что они слегка просчитались. Отрасль ускоренными темпами ввела, построила блоки очистки, что, наверное, следует приветствовать. С точки зрения Минфина

дорожные фонды недополучают денег, в прочем у президента во время прямой линии было несколько другое мнение на этот счет. И действительно обсуждается вопрос того, что акцизы могут измениться, могут быть подняты, но что для нас важнее, это какова будет разница между акцизами 3-го, 4-го, 5-го Классов. А вот здесь определенности совсем нет и звучат определенные аргументы, достаточно хорошо подкрепленные со стороны некоторых компаний, что современные дифференциалы экономически оправданны и должны быть закреплена в этот период до 2016 года, но история еще не закончена.

Григорий Бирг – Инвест кафе

Здравствуйтесь. У меня несколько вопросов. Первый вопрос - это уточнение одного из предыдущих вопросов по CAPEX: в презентации вы говорили о положительном свободном денежном потоке, но в то же самое время во время дня инвестора говорилось, что в 2013-2015 гг. будут, по крайней мере возможны негативные свободные денежные потоки. Изменились ли Ваши долгосрочные прогнозы? Это первый вопрос. Второй вопрос касается Downstream. Есть ли у Вас какие-то планы по расширению розничной сети? Также интересно, что несмотря на озвученные планы по увеличению продаж через премиальные каналы по сравнению с прошлым годом объемы инвестиций не изменились и даже сократились, исходя из MD&A. То есть положительный эффект был достигнут лишь за счет увеличения продаж и благоприятной рыночной конъюнктуры. Третий вопрос касается снижения доли прибыли Славнефти как по сравнению с прошлым годом, так и по сравнению с предыдущим кварталом. Это результат снижения цен на нефть на внутреннем рынке и сокращения объемов добычи или оказали влияние какие-то другие факторы?

Анна Сидоркина, Начальник управления по связям с инвесторами

Григорий, хотела Вас попросить, у нас на самом деле осталось очень мало времени. Может быть два последних вопроса мы могли бы обсудить с Вами позже, не на конференц-звонке. Касательно доли прибыли совместных зависимых компаний мы можем детально посмотреть, что там произошло.

Алексей Янкевич, Член Правления, Заместитель генерального директора по экономике и финансам

Давайте я попытаюсь очень коротко прокомментировать. У меня просьба все таки задавать по одному вопросу, так как вы спрашиваете очень комплексно. Давайте по порядку. Первый вопрос у Вас был по cash flows. Действительно мы прогнозировали переход в отрицательную зону по free cash flow начиная с 2013 года, при этом в 2013 году он должен был быть отрицательный, но совсем небольшой. Напомню, что мы, прогнозируя, опирались на наш долгосрочный сценарий по 90 долл/барр. Brent. Поскольку в этом году цена на нефть выше 90 долл/барр. и скорее всего и останется выше, то, соответственно, в этом году мы ожидаем все-таки положительный free cash flow, может быть небольшой, но скажем так - неотрицательный.

Второй вопрос - по совместному предприятию. Если Вы посмотрите на слайд 6, то увидите там нетбэки, они многое объясняют. Вы видите, что нетбэк по нефти в 1 кв.13 упал относительно 1 кв.12 - это, собственно, один из факторов. Квартал к кварталу он был стабильный. Что касается добычи, как уже комментировал Вадим Яковлев, к сожалению, Славнефть - это актив с падающей добычей, поэтому ждать какого-то прорыва с точки зрения роста финансового результата от Славнефти не приходится. Динамика здесь не будет положительной при всех прочих равных. Плюс нужно еще добавить рост НДПИ, который также уменьшил результат любого добычного предприятия как квартал к кварталу, так и год к году, так как индексация НДПИ произошла первого января.

И третий вопрос у Вас был по Downstream, я прошу Владимира Константиновича очень коротко прокомментировать.

Владимир Константинов, Начальник Департамента экономики и инвестиций блока Downstream

На самом деле в Вашем вопросе содержалось два вопроса. Первый вопрос: планируем ли мы развивать далее нашу премиальную сеть. Да, планируем, и прежде всего планируем развивать её не за счет новых приобретений, а за счет строительства и реконструкции уже действующих станций, с одной стороны и, с другой стороны, за счет реконструкции наших нефтебаз. Переходя ко второму вопросу о снижении общего объема премиальных продаж. Да, небольшое снижение в целом, если мы будем считать мелкий опт и розницу, у нас произошло. Это связано с особенностями потребления моторных топлив в отдельных регионах. Но наша главная цель - это развитие тех направлений продаж, которые обладают наибольшей маржинальностью. Такое направление - это розница.

Розничные продажи у нас выросли на 12%. Мы и дальше будем прилагать все усилия к тому, чтобы был опережающий рост розничных продаж, для чего мы будем совершенствовать нашу розничную сеть.

Александр Бурганский - Открытие

Здравствуйте. Спасибо большое за презентацию, за ответы на вопросы. У меня один вопрос: в своей презентации в декабре на день инвестора Вы говорили о том, что ожидается начало коммерческой добычи на Приразломном и Новопортовском месторождениях, в сегодняшней презентации Ваши ожидания несколько более скромные, Вы не могли бы подтвердить Ваши планы по датам запуска коммерческой добычи на Новопортовском и Приразломном? Спасибо.

Денис Сугаипов – Директор дирекции по крупным проектам

По Приразломному месторождению: мы планируем начать добычу в 2013 году, в рамках испытания, как бурового комплекса, так и комплекса по подготовке и отгрузки нефти. Касательно Новопортовского месторождения: в период работы зимников в период зимы 2012-2013 года уже было отгружено порядка 10 тыс. тонн нефти, эта схема также будет реализована в следующий зимний период, а первая коммерческая отгрузка планируется на конец 2014 года.

Анна Сидоркина, Начальник управления по связям с инвесторами

Дамы и господа, это Анна Сидоркина, Investor Relations. Спасибо огромное за Ваш интерес, вот мы уже проработали 2 часа, если у Вас еще остались вопросы, пожалуйста присылайте. Еще раз спасибо менеджменту компании за очень подробные и развернутые ответы. Я надеюсь, что на 3 месяца мы удовлетворили все Ваши потребности в информации по Газпром нефти.

Спасибо огромное. До следующих встреч.